陛京办主任

三

[illegible]

COAY Books

目录
Content

- 《驻京办主任》 编辑推荐
- 《驻京办主任》 内容简介
- 《驻京办主任》 第一部分(1)
- 《驻京办主任》 第一部分(2)
- 《驻京办主任》 第一部分(3)
- 《驻京办主任》 第一部分(4)
- 《驻京办主任》 第一部分(5)
- 《驻京办主任》 第一部分(6)
- 《驻京办主任》 第一部分(7)
- 《驻京办主任》 第一部分(8)
- 《驻京办主任》 第一部分(9)
- 《驻京办主任》 第一部分(10)
- 《驻京办主任》 第一部分(11)
- 《驻京办主任》 第一部分(12)
- 《驻京办主任》 第一部分(13)
- 《驻京办主任》 第一部分(14)
- 《驻京办主任》 第一部分(15)
- 《驻京办主任》 第一部分(16)
- 《驻京办主任》 第一部分(17)
- 《驻京办主任》 第一部分(18)
- 《驻京办主任》 第一部分(19)
- 《驻京办主任》 第一部分(20)
- 《驻京办主任》 第二部分(1)
- 《驻京办主任》 第二部分(2)
- 《驻京办主任》 第二部分(3)
- 《驻京办主任》 第二部分(4)
- 《驻京办主任》 第二部分(5)
- 《驻京办主任》 第二部分(6)
- 《驻京办主任》 第二部分(7)
- 《驻京办主任》 第二部分(8)

- 《驻京办主任》 第二部分(9)
- 《驻京办主任》 第二部分(10)
- 《驻京办主任》 第二部分(11)
- 《驻京办主任》 第二部分(12)
- 《驻京办主任》 第二部分(13)
- 《驻京办主任》 第二部分(14)
- 《驻京办主任》 第二部分(15)
- 《驻京办主任》 第二部分(16)
- 《驻京办主任》 第二部分(17)
- 《驻京办主任》 第二部分(18)
- 《驻京办主任》 第二部分(19)
- 《驻京办主任》 第二部分(20)

《驻京办主任》编辑推荐

本书是《驻京办主任》的第三部。小说通过市委书记夏闻天与市长吴东明之间围绕解放思想必须杀出一条血路的政治博弈，以毫不妥协的犀利笔锋深刻揭示了悬在企业家头上的“达摩克利斯”之剑，充分暴露了国企改革和民企发展过程中的“阿喀琉斯”之踵。小说在情感探讨上也出人意料。本书结构宏大，思想深邃，情节惊心动魄，对人物性格与命运关系的探索令人震撼，深层次阐释了执政者在新的历史条件下的执政困境，充分彰显了王晓方站在时代制高点上，一贯贴近时代、贴近生活、贴近民生的创作风格，堪称当下现实主义作品的扛鼎之作。

《驻京办主任》内容简介

为讨新任市长吴东明的欢心，丁能通煞费苦心，却并未完全得到吴市长的信任，吴东明还工于心计地从市公安局提拔习涛任驻京办主任助理，丁能通本能地认为吴市长在自己身边安插了一位“特务”，两个人的关系一开始就微妙起来。上任伊始，吴东明以东汽集团为突破口全力振兴东州装备制造业，却演绎了一场“成也萧何败也萧何”的悲剧，致使东汽集团董事长兼总经理金伟民迷失在自己设计的资本迷宫中。与此同时，在吴东明扶持下，迅速崛起的民营企业蝎神集团因盲目扩张、经营不善破产倒闭，老板邱兴本因官商勾结而出逃，引发了清江省历史上最大规模的群访事件。小说通过市委书记夏闻天与市长吴东明之间围绕解放思想必须杀出一条血路的政治博弈，以毫不妥协的犀利笔锋深刻揭示了悬在企业家头上的“达摩克利斯之剑”，充分暴露了国企改革和民企发展过程中的“阿喀琉斯之踵”。小说在情感探讨上也出人意料。本书结构宏大，思想深邃，情节惊心动魄，对人物性格与命运关系的探索令人震撼，深层次阐释了执政者在新的历史条件下的执政困境，充分彰显了王晓方站在时代制高点上，一贯贴近时代、贴近生活、贴近民生的创作风格，该书堪称当下现实主义作品的扛鼎之作。

《驻京办主任》 第一部分(1)

丁能通得知东州市安全局任局长兼党委书记王鼎臣住进了北京301医院的消息时，王鼎臣已经做完心脏搭桥手术了。王鼎臣是新任市长吴东明的大学同学，两个人在同窗时期是同寝上下铺，关系好得无话不谈。大学毕业后，吴东明分配到了昌山市市政府工作，王鼎臣分配到东州市中山区政府，后调入市政府办公厅。两个人经过二十多年的奋斗，吴东明熬到了昌山市市委书记的位置，王鼎臣打拼到东州市安全局局长的位置。本来这次市政府换届，王鼎臣有机会升任市政府秘书长，都是由于该死的心脏病耽误了仕途前程。

省委书记林白力排众议，极力向中组部推荐同样有老工业基地之称的昌山市市委书记吴东明调任东州任市委副书记、代理市长，在夏闻天正式任命为东州市委书记不久，吴东明走马东州，一场权力场上的博弈大战才尘埃落定。林白之所以力排众议，全力向中组部推荐吴东明任东州市市长，是因为吴东明就任昌山市市长期间，就大刀阔斧地推进昌山市国有企业改制，特别是在振兴装备制造业方面政绩卓著。

吴东明一上任就采取“引黑济琼”，也就是引黑水河河水冲入琼水湖，解决了琼水湖蓝藻污染问题，博得东州市市民的一片叫好声。“两会”后，吴东明以高票当选东州市市长。

吴东明上任以后，与夏闻天进行了沟通，关于东州政治、经济、文化、社会等方方面面发展的大政方针两个人不谋而合。

王鼎臣在市政府办公厅任副主任期间，丁能通给肖鸿林当秘书，当时两个人就很谈得来。沧桑巨变，时过境迁，一晃“肖贾腐败”大案已经过去五年了，丁能通能保住东州市市政府副秘书长、市驻京办主任的位置，他从心里感激时任市长的夏闻天。

丁能通通过昌山市驻京办主任了解到，吴东明在昌山市任市长、市委书记期间每次进京，昌山市驻京办都贴不上边，这让丁能通心里

有了一些隐忧，他还弄不清楚吴市长为什么对昌山市驻京办不感冒，因为吴东明就任东州市市长以来尚未进过京。

尽管是初春，但整个北京城还是一片肃杀。奔驰车刚驶上复兴路，丁能通的手机响了，他接通手机，竟然是吴市长的秘书焦云龙打来的，丁能通心头一紧，险些追尾。

焦云龙是吴东明从昌山市带过来的老秘书，吴东明代理东州市市长期间，丁能通就特意回东州请焦云龙吃过饭。丁能通也是想从焦云龙的嘴里多了解点吴市长的喜好，没想到焦云龙听说丁能通也是市长秘书出身，很给丁能通面子，两个人很谈得来。丁能通通过焦云龙知道了不少吴东明的情况，特别是得知吴东明酷爱书法，让丁能通服务好吴东明有了信心。

本来丁能通是去看望王鼎臣的，得知吴市长今天傍晚到京，他挂断手机，只好寻找路口调转车头往回走，他心想，听昌山市驻京办主任说，吴市长不太好伺候，也难怪，昌山市驻京办的位置虽然不错，哪能与五星级的北京花园比。想到这儿，丁能通诡谲地一笑，拨通了接待处处长白丽娜的电话。

傍晚，沙尘暴的天气终于缓解，即便如此，吴东明的飞机还是晚了两个小时，飞机落地时已经是晚上九点多钟了。

由于吴东明是就任东州市市长以来第一次进京，为了显示驻京办的能力，丁能通弄了四辆奔驰齐刷刷停在了飞机底下，而且副主任杨善水、主任助理胡占发、荣国库、接待处处长白丽娜等人都来了。

自从吴东明代理东州市市长开始，丁能通的脑袋就挖窟窿生蛆地琢磨怎么接待好吴市长第一次进京，为此，他还专门去都江堰青城山向上清宫的好友王道长讨了一份墨宝，脑袋里早就琢磨好了一段故事。吴东明在昌山市素有“平民书记”、“平民市长”的美誉，是清江省的廉洁模范，耳听是虚，眼见为实，丁能通打定主意想试一试吴市长是真佛还是假菩萨。

吴东明走下悬梯时，暗叹丁能通的本事。本来丁能通还打算请吴市长到首都机场贵宾室坐坐，但天色已晚，四辆奔驰瞬间驶上了首都机场高速公路。

《驻京办主任》 第一部分(2)

一路上，吴东明似乎故意给丁能通脸子，微闭双目养神，一言不发，丁能通也不便搭讪，只是心里暗自纳闷：怎么吴市长的作派与气度很像自己服务多年的肖鸿林，转念一想，肖鸿林怎么能与吴市长相提并论，一个是腐败市长，一个是廉洁模范，是两种人。

“能通，我听闻天同志说，驻京办为东州招商引资做出过突出贡献，像香港黄河集团就是你丁能通牵线搭桥引到东州的，既然你有这么大本事，能不能帮我找一位可以让东州汽车集团起死回生的能人啊？要知道东州作为全国的装备制造业基地，汽车是龙头啊！”

吴东明一开口就如此信任，让丁能通觉得受宠若惊，他思忖了一会儿说：“吴市长，东州早就该在装备制造业上下功夫了，靠房地产是盖不出经济强市的。东州这几年经济发展甚至落在了昌山市的后面，一个根本原因是发展观出了问题。您一到东州就提出了‘装备制造业立市、汽车先行’的战略，这与夏书记的观点不谋而合，看来，东州即将开拓和谐发展的大好局面啊！”丁能通借机侃侃而谈，一番表白深得吴东明的赏识。

“能通，我看你这个驻京办主任是不是屈才了。”吴东明目光猛然一亮，欣赏地问。

“吴市长，跟您说句掏心窝子的话，我天生就是干驻京办主任的料，您让我干别的，只能赶鸭子上架。”丁能通一副唯恐吴东明给自己换位子的表情，局促地说。

“既然你夸口说自己天生是干驻京办主任的料，那就给我找一个能让东汽集团起死回生的能人来证明给我看看。不然的话，说不定哪天我就把你调回东州到市经委当主任，我看你更适合那个位置。”吴东明半开玩笑、半要挟地说。

“吴市长，能人现成的，关键是您有没有破釜沉舟的决心用人家！”丁能通怕吴市长要调他去市经委当主任的玩笑弄假成真，连忙表

白。“吴市长，我说的这个人是我大学的同学，叫金伟民，目前在香港银钻财富有限公司当老板，主要业务是为人拆借资金，兼做证券股票买卖，是个名副其实的资本运作专家和融资专家。”丁能通夸夸其谈地说。

“有点意思，你说的这个金伟民懂不懂汽车呀？”吴东明颇感兴趣地问。

“吴市长，他是清江大学企业管理专业的高材生，东汽集团不也是企业吗！”丁能通半是吹嘘半是真诚地说。

“那好，你说的这个金伟民，我希望尽快见到他。”吴东明说完将抽完的烟头摁灭在车载烟灰盒内。

车队到达北京花园门前，香港黄河集团酒店管理公司派驻北京花园的总经理朱明丽快步迎出大堂。朱明丽曾经给香港黄河集团董事局主席黄瀚晨当过秘书，吴东明早有耳闻，经过丁能通一番介绍后，丁能通、朱明丽以及杨善水、白丽娜陪吴东明一起上了电梯。

当吴东明走进北京花园位于二十一层的总统套时，他的脸色突然阴沉起来，“能通，市里其他领导进京也是住总统套吗？”

“吴市长，有的住，有的不住。”丁能通模棱两可地说。

“怕是在这里住过的市领导都腐败掉了吧？还是给我和小焦换一套标准间吧，住标准间我心里塌实。”吴东明说完，大步走出总统套。

丁能通事先料到吴东明有可能来这一手，便紧跟几步说：“吴市长，夏书记、林市长他们每次来，一般都住普通套，我看给云龙开一套标准间，您还是住套房吧。”

《驻京办主任》 第一部分(3)

吴东明看了一眼丁能通未置可否，丁能通赶紧按了电梯，众人重新走进电梯。丁能通向吴东明撒了个谎，他说夏闻天、林大可等市领导每次来，一般都住普通套，但是1115房间不是普通套，而是仅次于总统套的豪华套。

吴东明并不知情，累了一天，晚饭也没吃，吴东明爱喝土鸡汤是丁能通从焦云龙嘴里得知的，得知吴东明要来，丁能通特意嘱咐朱明丽晚宴安排了土鸡汤。屋子里就剩下吴东明、焦云龙和丁能通。

“能通，你知道我这次进京干什么来了吗？”吴东明疲惫地坐在沙发上点上一支烟问。

“吴市长，该不是开会吧？”丁能通一边给吴东明沏茶一边说。

“明天早晨，你给我安排一个司机一部车，我去商务部走一趟，我这次是专程为制博会来争取国务院和商务部支持的。”吴东明呷了一口丁能通刚沏的茶说。

丁能通明白了，吴市长是想把制博会办成国家级的。这时，白丽娜敲门进来，将手里的一个画轴递给了丁能通，便转身走了。

丁能通展开画轴，吴东明酷爱书法，一听有字画欣赏，连忙掐灭手里的半截烟，仔细端详起丁能通和焦云龙共同展开的立轴，只见这幅画画的是一座山丘上站立着一只引颈高歌的雄鸡，旁边还配了两句题跋：“天口吐紫气，昌山日月来”，落款是青城山上清宫王五丰道长。吴东明很喜欢这个王五丰道长的字，颇有王羲之的风范，运笔十分流畅。

“看来这个牛鼻子老道颇通丹青文墨呀！画的好，写得更好。能通，想不到你和青城山的老道也有交往。”吴东明赞赏地说。

“王五丰道长在中国书画界颇有名气，他的墨宝很难得的，吴市长，您也是书法方面的行家，这幅字放在我手里糟践了，送给您吧！”

这时站在一边的焦云龙画龙点睛地说："吴市长，这个老道不简单啊，简直可以未卜先知了。"

"怎见得？"吴东明饶有兴趣地问。

"吴市长，'天口'不就是'吴'字嘛，'紫气'当然取的是'东'字，'日月'当然是个'明'字，你又是从昌山调任东州的，而且属鸡，昌山老百姓都称您为'雄鸡'，雄鸡一唱天下白，这幅画的意思就是说，到东州主政的人是从昌山来的'雄鸡'吴东明啊！"

焦云龙点破这幅画的寓意后，吴东明也被折服了，嘴里不停地啧啧道："真是世外高人，真是世外高人啊！"

丁能通走出吴东明的房间后，长长地舒了一口气，他默默地站了一会儿，诡谲地一笑，心想，看来昌山市驻京办主任是个猪脑袋。

《驻京办主任》 第一部分(4)

一连两天吴东明马不停蹄地拜访了国家商务部、贸促会、机械工业联合会、机电产品进出口商会，为了创建国家环保模范城市，还向国家环保总局递交了申请函，争取创建国家环保模范城市是吴东明向全市人大代表许下的诺言。

晚饭后，丁能通亲自开车和焦云龙一起，陪吴东明去北京301医院看望王鼎臣。

王鼎臣住的病房条件非常好。丁能通随同吴东明、焦云龙走进病房时，除了王鼎臣和他的老伴以外，病房里还站着一位相貌英俊的小伙子，原来王鼎臣能在301住上院并成功地做完手术多亏了他，他是市安全局局反间谍处的习涛，他哥哥习海在中央警卫局当处长。

吴东明一听习涛的哥哥在中央警卫局当处长，顿时眼睛一亮，对习涛出生了浓厚的兴趣。为了为我所用，吴东明提议让习涛到市驻京办任主任助理。

丁能通看出来吴市长不像是开玩笑，心想，看来吴市长不是看上习涛，而是看上习涛的哥哥习海在中央警卫局当处长的关系了，这层关系要是利用好了，无疑是为吴东明的仕途之路找到了一把天梯。想到这儿，丁能通既佩服吴东明的精诡，又嫉妒习涛的被宠。他暗自揣摩，吴东明真要是把习涛调到市驻京办，无疑是安插了一颗定时炸弹，在东州有吴东明撑腰，在北京有习海撑腰，自己在驻京办一言九鼎的局面将被打破。

“鼎臣，我可没跟你开玩笑，习涛的事就这么定了，你出院后该提副处长提副处长，提拔完副处长后，我和市委组织部打个招呼，调习涛到市驻京办任主任助理。”吴东明认真地说。

其实，王鼎臣如果不得心脏病急于做搭桥手术，也不会注意到习涛，当时他听说北京301医院做这种手术最拿手，便千方百计地联系301医院，但是苦于没有接洽的关系，手术迟迟排不上号，眼看着自己

的生命随时都可能发生危险，王鼎臣心急如焚。刚好市安全局反间谍处缺一位副处长，现任处长向王鼎臣推荐了习涛，经过反间谍处处长介绍，王鼎臣才知道习涛的哥哥习海的身份，他这才私下里求习涛找习海联系北京301医院，习海接到习涛的电话后，很快安排王鼎臣住进了北京301医院，并亲自找院长安排心脏外科主任主刀，王鼎臣这才捡回一条命。

“习涛，你的意见如何呀？”吴东明和蔼地问。

“吴市长，我服从组织安排！”习涛腼腆地笑着说。

“好，就这么定了！”吴东明哈哈大笑地说。

习涛受宠若惊地笑了笑，站在旁边的丁能通听了吴东明的话，心里立即抵触起来，心想，吴市长，你如此用人，未免太急功近利了吧？这分明是不信任我丁能通的能力，在市驻京办不仅给我安排了一个特务，而且还派来一个太上皇啊！

由于吴东明北京之行该办的事都很顺利，他的心情非常好。他想起丁能通推荐了一个叫金伟民的人，据说是一个资本运作的能人，吴东明突然心血来潮想和丁能通聊聊这个人，想进一步了解一下金伟民到底有什么高明之处。“能通，东汽集团确实应该让产权流动起来，但是怎么流动的学问就太大了，你说的那个金伟民有没有这方面的能力？”

《驻京办主任》 第一部分(5)

丁能通呷了一口茶，沉思片刻说：“吴市长，那我就给你讲讲这个金伟民的创业史吧。金伟民是我大学同学中最早进入股市炒股票的人，也是最早在京沪港跑生意的人，当时让金伟民最苦恼的是炒股票资本金太少，做生意买卖太小，他一直梦想同国际资本打交道，后来，美国纽约证券交易所的董事长约翰.凡尔霖访问中国，邓小平将一张面值五十元的中国股票送给了这位国宾，此举给当时尚不硬实的中国股市，进行了一次稳定和发展的夯实，同时，也让金伟民的思路豁然开朗，当时他就想，能不能跑到国外去，让中国的企业在境外上市，从国际资本市场上融资，转汇回中国投资实业呢？如果能做成，既可以从中国企业在海外上市的推进中，向国际社会展示中国改革开放的全新形象，也可以把外国人的钱拿到中国来花，补充各地短缺的建设资金，增强企业活力。金伟民是个想干就干的人。有了这么好的创意，他坐不住了，立志要把从国际市场上融资的事情做下去。眼前的困难是他需要一大笔启动资金，怎么办？金伟民把融资的出路选定在企业债券上。当时他哥哥与香港一家工业公司合资注册了一家中外合资精细化工企业，也是金伟民牵线搭的桥。金伟民找到哥哥说：‘我需要一笔资金，用你的企业出面筹款，拿到钱后，有了资本，先去炒股票，赚到了大钱，再到境外去做事。’经过一番运作，他哥的公司发行了九个月期五百万的企业债券。拿到这五百万现金后，金伟民以这一大笔资金为本钱，投进上海的股票市场，低吸高抛，在短短几个月的时间里，连连在股票投资上得益，手中掌握了能够在海外走动的大笔资金，具备了可以走出国门，能够在国际市场上现身的底气。金伟民决定利用这笔资金到香港注册一家财务公司。香港法律规定，注册财务公司必须有两个以上的股东，其中至少一个人是香港居民，金伟民就想到了我，我当时刚给肖鸿林当上秘书，便通过东州驻香港贸易公司的老总给他介绍了一位合作伙伴，是香港大学毕业的才女，叫李

欣汝，金伟民给了李欣汝一部分股份，两个人注册了香港银钻财务有限公司，专门包装国内企业，送到国际资本市场上市融资，你别说，还真弄成了十几家大公司，在香港财务公司中颇有名气。眼下金伟民想包装一家有潜力的汽车企业到美国纽约上市，但是谈了几家都不顺利，我建议他到东州看看，他非常感兴趣，说手头的事处理完就到北京，吴市长，如果你觉得金伟民可用，他到北京后，我领他去东州见你怎么样？”

丁能通像讲故事一样介绍完金伟民的创业史，吴东明被金伟民让中国企业走向国际资本市场的做法深深吸引了，他兴奋地挥着手说：“能通，这个金伟民就是我要找的人，他的做法和想法与我不谋而合，不光是汽车工业，东州的装备制造企业都要闯一闯国际资本市场，如果东汽集团真的在纽约证券交易所上市，这对东州乃至清江省的企业都是巨大的震撼，因为到目前为止，清江省还没有一家企业在美国上市呢！在装备制造业立市上，闻天同志和我的意见是一致的，只是他主张以技术创新为主，我主张以资本运作为主，意见一时还不能统一啊！”吴东明说这话时，语气中充满了惆怅。

丁能通隐隐感觉到，吴东明与夏闻天的关系并不像外界传言的非常融合，恰恰相反，丁能通凭借在多年的官场经验体会到，吴东明与夏闻天的关系已经微妙起来，看来，东州市的党政一把手在暗中早就叫上劲了，只是表面上还能过得去而已。

丁能通早就从焦云龙嘴里了解到，吴东明到东州上任是只身带着秘书来的，根本没带家属。当年吴东明去中央党校学习了三个月，当时昌山市市委书记即将调走的传言传得很盛，一时间，谣言四起，都传说吴东明也要调到外省工作，接不上市委书记了。正在这时，老母亲病了，住进了昌山市人民医院，家里连个换煤气罐的人都没有。当时，焦云龙在昌山市市政府办公厅综合处任副处长，他认为派吴东明去中央党校学习是对吴市长的信任，学习回来后很有可能接任市委书记。那段时间焦云龙几乎负担起吴东明家里所有的脏活累活。吴东明

的妻子蒋春华深受感动，多次在与丈夫的电话中夸起焦云龙。果不其然，吴东明三个月学习结束后，回到东州，不久就接任了昌山市市委书记。

丁能通在得知焦云龙的这段经历后，不免暗叹焦云龙的心机，他心想，看目前焦云龙与吴东明的关系如此默契，颇有点像自己当年给肖鸿林当秘书时的情景。

《驻京办主任》 第一部分(6)

丁能通了解到吴东明妻子蒋春华在昌山机场当副总，儿子读高三，面临高考，老母亲身体又不好，所以就没来东州。吴东明到东州后，只身住进了常委大院，两百多平米的半跃，四室两厅，却空空如也。吴东明晚上睡觉前有个泡脚的习惯，如今忙了一天连个烧开水的人都没有。

丁能通心中便萌生了给他找个保姆的想法，暗中为吴东明选好了一个人，只是一直没得机会推荐给吴东明。其实，吴东明进京前就想请丁能通给物色一位保姆，他早就耳闻丁能通曾经给市委副书记周永年家介绍过一个保姆，还是个大学毕业生，深得周永年两口子的喜欢，如今进京后见丁能通办事颇合自己的口味，更打定了主意，其实，这两天住在北京花园，他心里早就有了目标。

“能通，不过还得经你这个驻京办主任同意呀！”吴东明卖着关子说。

丁能通已经感觉到吴东明选中的这个人一定是自己煞费苦心安排的人，但他还是表现出惊讶的神情问：“吴市长，不知道哪个女孩这么有福气？”

“就是这两天给我打扫房间的服务员，叫辛翠莲，这小姑娘不仅勤快，干活干净利索，而且会来事，将来你嫂子来东州后，一定会喜欢她的！”吴东明赞不绝口地说。

其实这个辛翠莲正是丁能通刻意安排为吴东明服务的，丁能通之所以刻意安排辛翠莲，是因为辛翠莲是罗小梅舅舅的女儿，是罗小梅的亲表妹。受罗小梅的托付，丁能通二话没说就把辛翠莲安排到北京花园做了服务员。

辛翠莲很珍惜自己得之不易的工作，把丁能通当成了大恩人，不仅工作出色，工作之余还主动去照顾丁能通，丁能通所有的脏衣服都扔给了辛翠莲，搞得一直暗恋丁能通的朱明丽醋海翻波的。

朱明丽是在美国宾夕法尼亚大学毕业的，毕业后去了香港，在香港黄河集团工作，由于工作出色被黄瀚晨看中，选为秘书，后来东州驻京办与香港黄河集团合资买下五星级酒店北京花园，朱明丽被派驻北京花园任总经理。

别看朱明丽长得娇小可爱，像纯种香港人，其实她是成都人，典型的川妹子。朱明丽喜欢丁能通不是一天两天了，从听说丁能通与妻子衣雪离婚那天起就惦记上了，她也曾多次向丁能通暗示过自己的意思，但是丁能通总是装糊涂，搞得朱明丽很不爽，以至于吃起普通服务员的醋。但是碍于丁能通的面子，又不好发作。辛翠莲看在眼里，只是好笑。

当吴市长住进北京花园豪华套后，丁能通专门安排辛翠莲给吴东明服务，辛翠莲是个颇有心机的女孩，她非常珍惜给吴市长服务的机会，辛翠莲本身长得就袅袅婷婷，十分可人，为吴东明服务时她更是低眉抬眼尽显妩媚。

不过，辛翠莲给吴东明印象最深的不是她的美丽，而是她的品德。昨天早晨，吴东明把要洗的衣服放在洗衣袋里，交给了辛翠莲，由于走的匆忙，衣袋里有五百元钱忘拿出来了。晚上回来后，有人敲门，吴东明开门一看是辛翠莲。

“吴市长，打扰您了，您交给我要洗的衣服口袋里有五百元钱，您收好！”辛翠莲嫣然笑着说。

“是吗？我都忘记了，太谢谢了，来，快请进，快请进！”吴东明热情地说。

辛翠莲不失时机地走了进去。吴东明与辛翠莲闲聊另外起来，并得知辛翠莲是新阳人。新阳市是清江省资源枯竭型城市，是经济最不发达的城市，也是人口最少的城市。辛翠莲走的时候，吴东明不知为什么，竟然起身送出了门外。辛翠莲果然博得了吴东明的赏识，丁能通心里很高兴。

潘政召是老汽车了，他在汽车行业里干了一辈子，做过过车间主任、副厂长、厂长、市机械局局长、东州汽车制造集团董事长兼总裁，即使退休两年了，可是心里还掂记着东州的汽车发展，他还给夏闻天写了一封信，深刻阐述了自己对欧华汽车的那份心酸与牵挂。他在信中，强烈呼吁对东州汽车制造集团建立现代企业制度、明晰产权、搞股份制，只有制度创新与技术创新齐头并进，东州汽车工业才有希望。

《驻京办主任》 第一部分(7)

夏闻天读了潘政召的信，心情久久不能平静。今天上午，他视察了欧华汽车制造厂后，这种感觉更强烈了，他决定亲自登门拜访潘政召。

夏闻天来到潘老的家，潘政召拉着夏闻天的手说："夏书记，我潘政召干了一辈子汽车，最后却交了一份不及格的卷子，我的心不甘啊！"

潘政召的老伴端着盘子就迎上来了，夏闻天与潘政召的老伴寒暄后低头一看惊道："老嫂子，这道菜是为我准备的？我怎么看像是一盘蝎子呀？！"

最近家乡的侄子进城看潘政召，给他带了一箱蝎神酒，他喝了以后觉得神清气爽，原来血压高，喝了这种酒以后，血压竟然也降了下来。潘政召知道夏闻天的血压也有点高，正好借机送他两瓶蝎神酒。其实侄子进城名义上是看他，实际上是想让他帮着推销蝎神酒。

坐在饭桌前，潘政召接过老伴递过来的蝎神酒给夏闻天满上，又给自己满上，然后，端起酒杯说："夏书记，《孙子兵法》中有一句话：知变则胜，守常则败。就像这蝎神酒，原本就是普通的高度纯米酒，但是加入蝎子、配上枸杞子、丹参等名贵中药，这么一加工便成了宝贝，不仅强壮机能，排毒养颜、延缓衰老，还对中风瘫痪、脑血栓、三高症、肩周炎、风湿病等等有显效，由此，我想到东州汽车要想真正腾飞，关键还要在一个'变'字上下功夫夏书记，我反思在东汽集团走的路，始终是在进进退退、收收放放的圈子里迂回，这都是我当时的思想太保守造成的，既想越雷池，又怕触礁，只好脚踏西瓜皮，溜到哪里算哪里，以至于东汽集团的问题越积越多，越拖越大。"潘政召自我批评地内省道。

"潘老，这么说这蝎神酒和蝎子都是你侄子送来的？"夏闻天一边嚼着炸蝎子一边饶有兴趣地问。

“可不是嘛！这两年，万寿县出了一个致富能人，叫邱兴本，听说是市驻京办主任丁能通的姐夫，采取‘公司加农户的方式’带领大家养蝎子，我侄子潘富贵就跟着邱兴本干，还真挣了点钱。”潘政召喜滋滋地说。

“潘老，‘公司加农户’这本身就是创新啊，我提出东州汽车要走技术创新加制度创新的路子，东明同志不同意，他提出产业与金融结合，你同意谁的观点？”夏闻天颇具倾向性地问。

“把你和吴市长的观点融合在一起，我一直在想股份既然在国外很普遍，为什么就不能引入到我们的企业中呢？为了弄明白股份制，我五次考察华尔街，回来后我就给市政府打报告，提出东汽集团必须实行股份制改造，可是当时的市长也就是现在的赵长征省长太保守，不敢越雷池一步，结果别的省市汽车公司先了走一步，股票发行工作都做到中南海去了。我的建议是东汽集团必须走股份制之路，必须上市，能到美国上市才好呢，美国的资金是最充裕的，干嘛不去圈他们的钱回来供我们的企业使用呢？这对国家、对企业都是有好处的呀！”潘政召侃侃而谈。

“潘老，到美国上市谈何容易呀！制度上根本没有准备，人才准备、知识准备也谈不上，再者说光剥离不良资产、弥补税收的漏洞的负担就是一个大问题。”夏闻天一筹莫展地说。

《驻京办主任》 第一部分(8)

“夏书记，眼下最重要的是大胆引进非公有制经济，调整产业结构，实现投资主体的多元化，只要技术上解决汽车发动机的问题，制度上解决体制发动机的问题，东州汽车腾飞指日可待！”潘政召充满信心地说。

夏闻天望着满头白发的潘政召心情久久不能平静，一位将毕生精力都倾注到汽车事业上的老企业家唯一遗憾的是没赶越过雷池，“不敢越雷池一步”这句话深深地震撼了夏闻天，他认真地思索着，个人如果不敢越雷池一步，只能是个平庸之人；企业不敢越雷池一步，结果就像东汽集团一样，积重难返；社会如果不敢越雷池一步，就不会有今天的社会主义市场经济；国家如果不敢越雷池一步，怎么可能立于世界民族之林。改革就是要敢于越过雷池，不是一步、两步，而是大踏步地越过，越过雷池一步才能俯仰天地，无愧乡梓呀！

金伟民接到丁能通的电话后，携李欣汝立即登上了由香港直飞北京的飞机。金伟民对外界公开的履历是国际资本市场融资专家，经济学博士，入道时的寒酸经历全部都隐去了，其实金伟民在掏第一桶金的过程中，练过地摊，承包过小商店，甚至做过一年厨师，还在家乡的外贸公司干过，后来去了深圳，几经周折，才慢慢走上资本运作之路。不过，金伟民的确今非昔比了，经过几年的打拼，在金融市场上，金伟民练就了极为敏锐的洞察力，经常在收购目标处于某种漩涡之时切入，并有迅速“摆平”各种相关麻烦的超强技能。已经成功运作十几家国内大中型企业在香港、新加坡上市。

然而最吸引金伟民的还是美国的资本市场，他暗下决心要亲手将国内的企业送到美国纽约华尔街去上市，不过他一直没有找到合适的企业。直到前天接到丁能通打来的电话，介绍了东州市市长吴东明正在寻找国际资本高手运作东汽集团海外上市的消息后，金伟民才看到了大展宏图的曙光。

由于香港银钻财务有限公司早就在北京设立了办事处，每次金伟民进京，办事处都为金伟民安排住在昆仑饭店。为了感谢老同学给自己提供了一次可能缔造一个资本神话的机会，金伟民在昆仑饭店附近的官府私家菜酒店设宴答谢丁能通。丁能通早就清楚李欣汝与金伟民的关系，表面上是秘书，实际上是情人。李欣汝是香港大学财会专业毕业的才女，毕业后即被东港公司选中，如果不是丁能通从中斡旋，金伟民绝对选不到这么好的合作伙伴。对于李欣汝来说，凭空掉下来百分之十的股份，再加上金伟民风流倜傥，仪表堂堂，尽管她心知肚明金伟民是个有家室的人，但还是义无反顾地投入到金伟民的怀抱。

丁能通像讲故事一样介绍完金伟民的创业史，吴东明被金伟民让中国企业走向国际资本市场的做法深深吸引了，他兴奋地挥着手说："能通，这个金伟民就是我要找的人，他的做法和想法与我不谋而合，不光是汽车工业，东州的装备制造企业都要闯一闯国际资本市场，如果东汽集团真的在纽约证券交易所上市，这对东州乃至清江省的企业都是巨大的震撼，因为到目前为止，清江省还没有一家企业在美国上市呢！在装备制造业立市上，闻天同志和我的意见是一致的，只是他主张以技术创新为主，我主张以资本运作为主，意见一时还不能统一啊！"吴东明说这话时，语气中充满了惆怅。

丁能通隐隐感觉到，吴东明与夏闻天的关系并不像外界传言的非常融合，恰恰相反，丁能通凭借在多年的官场经验体会到，吴东明与夏闻天的关系已经微妙起来，看来，东州市的党政一把手在暗中早就叫上劲了，只是表面上还能过得去而已。

丁能通早就从焦云龙嘴里了解到，吴东明到东州上任是只身带着秘书来的，根本没带家属。当年吴东明去中央党校学习了三个月，当时昌山市市委书记即将调走的传言传得很盛，一时间，谣言四起，都传说吴东明也要调到外省工作，接不上市委书记了。正在这时，老母亲病了，住进了昌山市人民医院，家里连个换煤气罐的人都没有。当时，焦云龙在昌山市市政府办公厅综合处任副处长，他认为派吴东明

去中央党校学习是对吴市长的信任，学习回来后很有可能接任市委书记。那段时间焦云龙几乎负担起吴东明家里所有的脏活累活。吴东明的妻子蒋春华深受感动，多次在与丈夫的电话中夸起焦云龙。果不其然，吴东明三个月学习结束后，回到东州，不久就接任了昌山市市委书记。

丁能通在得知焦云龙的这段经历后，不免暗叹焦云龙的心机，他心想，看目前焦云龙与吴东明的关系如此默契，颇有点像自己当年给肖鸿林当秘书时的情景。

《驻京办主任》 第一部分(9)

即便丁能通与李欣汝有这么深的渊源，却是第一次见面。由于李欣汝是纯正的香港人，为了方便坐陪，丁能通想到了朱明丽。

官府私家菜酒店是最近才在京城火爆起来的，据说这家酒店的老板考察了全国各地局以上官员吃请时常点的菜肴，精心设计编纂了菜谱，打出了天下美味尽收官府的招牌。酒店刚开张就颇受官员们的好评，丁能通也慕名来过几次，招牌菜吃过后，不禁窃笑，原来所谓的官府私家菜不过是各地驻京办菜谱去粗取精、去伪存真的翻版而已。官府私家菜酒店的几十间包房名称也颇具特色，完全用的是政府机构的名称，什么办公厅、财政局、组织部、驻京办等等，据说是什么部门的客人就定什么部门的包房，井然有序。金伟民也入乡随俗，定的是二楼的驻京办包房。

朱明丽早就听丁能通谈起过金伟民的传奇经历，一番寒暄后，刻意观察了几眼，金伟民中等身材，浓眉细眼，金丝边眼镜后面的目光犀利敏锐，一看就是个睿智之人，大背头梳得纹丝不乱。给朱明丽印象最深的感觉是，金伟民是个极少把观察他侧面以至背面的机会留给别人的人。

与朱明丽不同，李欣汝对丁能通更感兴趣。正因为眼前这个从未见过面的男人，改变了自己的命运，李欣汝对丁能通也格外热情。这让朱明丽很不舒服。特别是李欣汝的美貌，更是让朱明丽有些嫉妒。

朱明丽在香港生活工作多年，她曾经为香港黄河集团董事局主席黄瀚晨当过秘书。黄瀚晨一直是华人商界的骄傲，这辈子能成为像黄瀚晨那样的商界超人一直是金伟民梦寐以求的梦想。正因为如此，金伟民觉得见到朱明丽仿佛像见到黄瀚晨一样亲切。

“伟民，我给你交个底，东汽集团如今是山穷水尽、四面楚歌，它的气脉全看你在资本市场上出神入化的运作能力了。吴市长听了我对

你的介绍，对你抱有很大的希望，一旦接手东汽集团，你可就踏上了一条任重道远的不归路啊！”丁能通意味深长地提醒道。

应该说金伟民这次准备去东州是经过深思熟虑的，甚至下了破釜沉舟的决心。他知道这里面有很大的风险，一旦做不成，就有五百万美金的中介费用要损失，更重要的，这里面还蕴藏着巨大的政治风险，日后有什么不测的话，欲加之罪，何患无辞？但是在金伟民的生命中，对他最重要的就是使命感和成就感，他想的更多的是成功，而不是失败。

几个人畅饮得很开心，并约好明天去北京白云观。

早晨，天气晴好，金伟民难得这放松，闲暇时他最喜欢参禅问道，来到白云观山门，四个人下了车，闲庭信步地穿过牌楼，来到山门前，山门正中上方有一块蓝地琉金的匾额，写的正是：“敕建白云观”。这是当年明英宗皇帝所赐之物。匾额系生铁铸造而成，其寓意是企望白云观坚固持久，像铁铸一般。自此遂有“铁打的白云观”之美誉了。

此时，只见沿着窝风桥闲步走过来一位白发苍苍的老道士，鹤发童颜，步履稳健，穿着青衣道袍，手摇佛尘，似笑非笑，一副仙风道骨。他就是梅峰道长，他是青城山王五丰道长的师兄，丁能通就是通过王五丰认识梅峰道长的。

金伟民恭敬地说：“道长，我今天是特意来请您指点迷津的。”

“谈不上，道家有三宝，一曰慈，二曰简，三曰不敢为天下先，我观金先生虽与道家有缘，但却是一个敢为天下先的人，不知金先生可同意道人的观点？”梅峰道长慈眉善目地说。

“金先生，既然你是来问道的，就请道客堂叙话吧。”梅峰说着，头前带路，众人随他进了客堂。

“贫道说你是敢为天下先之人，此次你来白云观问道，是因为你心中的那件大事有可能改变你人生的命运，吉凶祸福都在变化之中，我看，你还是抽个签吧。”

梅峰道长取过签来一看，双目放光，当即站起，两手合抱向金伟民送上一恭，肃穆而又敬重地说：“金先生，你是白云观第四个抽到此签的贵人。”梅峰道长拿起签册，指了指上面的记载，郑重地说。“第一个是金世宗完颜雍亲赐名本观为‘十方大天长观’，并亲抽此签；第二个是乾隆皇帝登基前曾微服来本观，抽得此签。”说到这里，梅峰道长顿了顿，接着提高嗓音说：“第三个抽中此签的是你们生意人心中的偶像，东南亚一带华人商侨领袖，香港黄河集团董事局主席黄瀚晨先生，他抽中此签时，还只是一个一贫如洗的穷小子，但是白云观的道士为他解签时，他谨记在心，终得大富大贵。”四个人上前仔细查看，每根签文果然各书文义，差异甚远，中签之平庸，下签之凄惨，无一缺失。丁能通查完签后，自言自语地道：“伟民，看来天将降大任于你呀！”

《驻京办主任》 第一部分(10)

金伟民重重地点了点头，“道长，我记住了您‘济世利物’的嘱咐，如果我再玉皇殿前许的愿能实现，我会回来还愿的！”

众人怀着敬畏的心情，分别向梅峰道长告辞，梅峰道长道了一声“无量寿佛”，一直将众人送出山门。

西雅图的市中心不大，金冉冉之所以选择西雅图华盛顿大学读书，缘于三个理由，一是印第安的传奇；二是到处是咖啡馆的城市；三是邂逅湖光山色。然而，金冉冉非常不喜欢西雅图冬天的雨，即使现在是三月份，雨仍然断断续续地下。金冉冉到美国后下决心忘掉丁能通，然而，当一个人下决心去忘记什么的时候，其实，你已经忘不掉了，越是想忘记，越是思念，爱的孤独让她萌生了一个大胆的想法，她想去加拿大温哥华见见衣雪。

衣雪接到金冉冉的电话时，半天没有说话，后来金冉冉说是刘凤云大姐和周永年姐夫特意让自己过去看看她的，衣雪这才勉强答应了。一路上金冉冉的心情矛盾极了，也复杂极了，她觉得只有爱的力量可以使一个女孩子变得如此有勇气。这是金冉冉第二次开车去加拿大，第一次是刚到西雅图不久，周末两个大陆同学邀她一起去加拿大观光，因此，一路上的风光，金冉冉并不陌生。

尽管加拿大的风光如诗如画，但是，金冉冉的心思并没有在欣赏风光上，她一路上都在担心一个问题，如果衣雪承认自己的确红杏出墙了怎么办？金冉冉不敢深想，她觉得衣雪没有红杏出墙的理由，因为真爱可以令女人忠心，何况家庭儿女是每个女人最后的依归呢？

衣雪万万没有想到金冉冉会给自己打电话，她是从薪泽银嘴里得知金冉冉离开丁能通到美国学习的。衣雪对这个叫金冉冉的女孩印象太深了，正是由于金冉冉宫外孕，衣雪差点与丁能通离婚。当年要不是自己的姐姐苦苦相劝，衣雪是不会放过这个金冉冉的。但是也正是

因为衣梅讲了一个谁是自己一生最重要的人的故事，衣雪才对爱进行了深刻的反思，并且有了与众不同的理解。

衣雪很快发现她越发思念丁能通，她每天煎熬着自己，直到丁能通为了给她所谓的惊喜突然出现在他面前。她为丁能通买的那些凭吊自己的思念之痛的男人用品，竟成了跳进黄河也说不清的物证！

每当想起这些往事，衣雪的眼泪就扑簌簌地流出来。很长时间没有听到丁能通的消息了，她之所以答应见金冉冉，就是想从这个不速之客的嘴里听到一些关于丁能通的消息。

面前的女孩长着清秀的面孔，瓜子型的脸蛋儿，长而黑的睫毛包围着传情的眼睛里射出水汪汪的目光，一头乌黑透亮的短发散发着薰衣草的香味，白皙的脖子洋溢着阳光般的气息，苗条的身材托着丰满的胸脯，得体的服饰把全身的线条优美地勾勒出来，像青莲般亭亭玉立。不知为什么，衣雪望着眼前的女孩心里竟生出几分亲切感。

衣雪的大气让金冉冉心里很舒服，她看见衣雪的第一眼心里就喜欢上了，同时也多了几分同情。也难怪，金冉冉心想，能够爱上丁能通的女人一定是不一般的女人，自己就是一个不俗的女人，金冉冉自信地想。

“衣雪姐，其实我与通哥之间并不像你想象的那样，我是爱通哥，爱得死去活来的，但是通哥只拿我当亲妹妹，我们之间什么都没有，有的只是兄妹之情。其实通哥一直在为我背黑锅，衣雪姐，没有通哥，我不会有今天的，我爱通哥，所以我要拯救他，这一点，我到了美国看得更清了，在我、罗小梅和你之间，通哥其实爱的只有你，现在罗小梅判了二十年，通哥答应等她，其实那不是爱，而是义，男人为义而忠心，女人为爱而忠贞，衣雪姐，你和通哥相爱那么深，为什么要沉溺在自虐与被虐的痛苦之中呢？”

《驻京办主任》 第一部分(11)

“冉冉，我现在想明白了，丁能通有权追求自己的快乐，有权选择自己的生活，有权拥有自己的秘密。当然，他也有权不爱我，其实我从来不曾拥有他，他也从来没拥有我，这大概就是爱的代价吧。”衣雪伤感而无奈地说，眼光中透着泪花。

金冉冉愈发觉得自己对衣雪离开丁能通是缘于爱的判断是正确的，她对衣雪从一开始的同情油然转成了敬意，“衣雪姐，那你为什么要委屈自己背红杏出墙的黑锅呢？我能理解你为什么这么做，我这次来就是想帮你的！”金冉冉坦诚地说。“衣雪姐，我就是火，即便你和通哥是铁，我也要把你们化成水。”金冉冉坚定地说。

衣雪被感动了，她万万没有想到自己曾经憎恨的情敌这么可爱。在加拿大太孤独了，连个朋友都没有，她发现金冉冉像个精灵，不仅可以做朋友，说不定还是上帝派到自己身边的天使！衣雪久埋在心中对丁能通的爱再一次冉冉升起，她觉得孤独并不是一个人的事情，自己犹如一束枯草正在等待燃烧。

其实自从丁能通陪吴市长去301医院看望王鼎臣那天起，心情就一直很复杂，因为丁能通发现即将就任东州市驻京办主任助理的习涛有鹰一样的眼神，这样的眼神犹如针孔摄像头扎得丁能通坐立不安。眼下离习涛上任的日子越来越近了，丁能通还没想好如何应对吴东明安插在驻京办的这个特务。丁能通敏锐地觉得来者不善善者不来，习涛有可能成为自己驻京办主任生涯中最强有力的政治对手。

习涛从北京的国际关系学院毕业后，分配到东州市安全局工作一晃也快十年了，还只是个科级干部。没想到巧遇市长吴东明，竟然得到吴市长的亲自提携，习涛的心里的确有点受宠若惊。习涛是个知恩图报的人，他下决心到市驻京办以后好好干，绝不辜负吴市长对自己的期望。市安全局的同事很少有人知道他哥哥习海的身份。习涛也从

未意识到大哥的身份是一种政治资源，可以为自己谋得前程，他只想靠自己的本事干出成绩给大哥看。

习涛走进丁能通办公室，坐在了丁能通老板台的对面，一副下级向上级汇报工作或聆听指示的架势。丁能通笑了笑，示意习涛坐在沙发上，自己也坐在了习涛的对面。

“习涛，你是市安全局的骨干，对信息工作不陌生，现在吴市长亲自安排由你来主抓市驻京办的信息工作，这也彰显了市委市政府对咱们驻京办工作的重视，今天找你来就是想听听你在信息工作方面的一些打算。”

“信息处应该花大力气寻找那些超前的、尚未公开的、限制范围的信息，强化驻京办与中央各部委和北京市的联系，采取多种方式做好信息的收集工作，在保护好原有信息源的基础上，开辟新的信息源。”习涛一副初生牛犊的嘴脸，让丁能通心里很不受用。

“习涛，想法不错，不愧是反间谍处的骨干，刚才你说来之前吴市长对驻京办工作有指示，吴市长都做了哪些指示呀？”丁能通话锋一转，想从习涛嘴里套出点吴东明的意图来。

习涛似乎看出了丁能通的心思，说：“吴市长指示，既然是市政府驻京办事处，就应该把有价值的信息第一时间报市长，而不是四大班子领导同时报。另外，吴市长从市接待办特批给驻京办的奔驰车作为吴市长进京的专用车，平时由我负责管理。”

习涛的话虽然说得很平静，但是句句都像刀子一样刺在丁能通的心上，他万万没有想到吴市长如此跋扈，如此一来一直为四大班子领导报的《首都信息》就得停止，改为只报给吴市长，夏书记会怎么想？周永年、赵国光、张宝昌等领导对驻京办会怎么看？丁能通的心里五味杂陈不是个滋味。但是丁能通是个城府极深的人，哪怕心中怒火中烧，也只是娓娓道来，让人感到波澜不惊！

“习涛，这样吧，《首都信息》四大班子领导照发不误，另外再为吴市长搞一份《市长参考》，毕竟信息工作离不开联络工作的支持。”

金伟民和李欣汝一下飞机，就被焦云龙用吴市长的专车接到了市政府。走进吴东明的办公室时，市经委主任冯保春也在。互相寒暄后，几个人围坐在沙发上，吴东明诚恳地说：“金先生，不瞒你说，对于东汽集团来说，我们是没有能力了，东州市把做裤衩的钱都拿出来给东汽了，可是东汽集团就像得了绝症的病人，吃什么药都不解决问题。我们现只差一味药还没吃，那就是资本运作了，希望你能给东汽集团创造一次起死回生的传奇呀！”

“吴市长，国有企业面临的最大问题是，管理企业的人决定不了企业的命运，决定企业命运的人跟企业又没有血缘关系，怎么可能用心去做？”金伟民直言不讳地说。

《驻京办主任》 第一部分(12)

“那怎么才能让决定企业命运的人与企业有血缘关系呢？”冯保春饶有兴趣地插嘴问。

“很简单，通过资本运作进行股权结构改革，你中有我，我中有你，我投资包装搞金融，东汽发挥专长搞汽车，合在一起不就行了吗？”金伟民坦诚地说。

吴东明和冯保春互觑了一眼，冯保春挑剔地问：“金先生，你到底算是金融家，还是算企业家呢？”

“冯主任，这两个角色能分得开吗？我认为阻碍国有汽车企业改革发展的一个障碍，就是‘专家治厂’，学工的人始终是一种顺向思维，而反向思维的人不能在企业中主导决策权。”金伟民开诚布公地直言道。

良久，吴东明呷了一口茶，问：“那么金先生认为，我们是继续依附于外资走加工组装的道路，还是集中力量搞自主研发呢？”

“汽车工业是东州市的支柱产业，也是清江省乃至中国的支柱产业，不仅是东州市、清江省将来保持持续或者更快发展的重要保证，更是将来中国保持持续或者更快发展的重要保证，因此，民族品牌的发展壮大至关重要。我认为中国汽车工业目前有三种迷失：第一种是合资；第二种是许可证生产，搞引进；第三种是自主开发，在全球合作分工。我认为还有第四种模式，这就是我们应该和全球上的汽车行家联合开发，共享资源和平台，划分市场，我希望能用第四种模式来打造东州汽车工业。”金伟民充满希望地说。

“好啊，金先生，你不仅是个资本运作专家，更是一个有梦想的人，中国企业家必须张开双臂拥抱世界，但是我请你来不是听你讲故事的，我想听听你想通过东汽集团打造一辆什么样的轿车？”吴东明兴奋地说。

“吴市长，我心中的欧华轿车不仅拥有自主品牌，而且坐着像奔驰，开着像宝马，价格像桑塔纳。为实现这一目标，我需要两台发动机，一个是轿车发动机，另一个是体制发动机，我不担心轿车发动机，我最担心的是体制发动机。一个对要做事的人，屡屡做出种种限制的地方，是不会成为企业家安身之所，立身之地的。”金伟民直言不讳地说。

“金先生，你的担心我能理解，只要你能让东汽集团起死回生，确保国有资产保值增值，只要我说了算，你要什么我给你什么，由省里和国家说了算的，我去给你打头阵，尽管我对你金先生的本事还是有点将信将疑，但是我看得出来，你是一个敢想敢干的人，既然改革是摸着石头过河，你金伟民就只好做一回石头了，一句话，东州市政府全力支持！”

丁能通姐夫邱兴要来京，说是九点半的飞机，中午到北京，让他接一下。丁能通的家乡在东州市万寿县丁家屯乡雨露村，这是东州市最穷的一个县。丁能通从小家境贫寒，父亲在他上学时就出车祸死了，母亲拉扯着姐弟两个人度日艰难，姐姐丁桂芹为了能让丁能通读书，初中毕业就辍学陪母亲务农。姐夫邱兴本是雨露村的复原兵，复原回乡后，经人介绍，与丁桂芹结婚，丁能通的大学是在姐夫的帮助下读完的。正因为如此，丁能通对邱兴本一直很尊重。

邱兴本在部队时是个养猪的兵，回乡后就想靠养猪致富，几经起伏，不仅赚了钱，还办起了县里唯一一家肉联厂。邱兴本为人精明，干事肯钻研，有一次去清江农业大学办事，偶然的机会听农大教授说，养蝎子比养猪挣钱，邱兴本就动了心，经过一番请教学习，很快就掌握了养蝎子的技术，还高价购买了清江农业大学一位专门研究蝎子的教授的专利，他卖掉肉联厂，专门养蝎子，经过两年的努力，竟生产出了蝎神酒。

当然邱兴本在奋斗过程中，也没少得到丁能通的帮助，只是邱兴本与丁桂芹感情一直不太好，有了钱以后，还传出了乱搞女人的绯

闻，让一向尊重姐夫的丁能通对邱兴本颇为失望。本来邱兴本长得很帅，也很有男人味，但是由于他在生意上过于钻营，早早地就秃了顶，这一秃顶不要紧，更有老板风度了，眼下是万寿县数一数二的民营企业家，蝎神集团董事长兼总经理。

白丽娜见过邱兴本两次，彼此第一印象都非常好。邱兴本对女人出手一向大方，这也是他颇得女人喜欢的原因之一。邱兴本不仅对白丽娜的美貌感兴趣，他更对白丽娜的经历感兴趣，他早就听丁能通说过，白丽娜是腐败市长肖鸿林睡过的女人。邱兴本在中学就学过陈胜吴广起义的课文，他当时记住了两句话，第一句是“苟富贵，勿相忘”；第二句是“王侯将相宁有种乎”。那时候，邱兴本就想，做人就应该像种猪一样活着，因此市长睡过的女人，我邱兴本也睡得，还是那句话，“王侯将相宁有种乎”，你肖鸿林当年是市长，我邱兴本现在是民营企业家，都属于种猪一样的男人。

《驻京办主任》 第一部分(13)

这次邱兴本进京准备对白丽娜继续实施欲擒故纵的策略，因此，他在东州新世界商场给白丽娜买了一块欧米茄坤表。

从首都机场回到北京花园，白丽娜一直把邱兴本送到房间。在房间，邱兴本亲手为老白丽娜戴上了那块欧米茄。白丽娜一戴上这块手表，对邱兴本立刻动心了，因为自从肖鸿林出事以后，白丽娜再也没遇上一个对自己倾心的男人，别看自己迎来送往光鲜亮丽的，其实夜晚自己内心世界的那份孤独和凄苦只有老天爷知道。

傍晚，丁能通开车拉着邱兴本来到官府私家菜酒店，边喝边聊了起来。丁能通了解到娘的身体不好，胃病挺重，不由地担心起来。

“能通，其实娘最牵挂的就是你，老念叨衣雪，对你和衣雪离婚一直耿耿于怀！娘更想孙子，你把丁宇弄到加拿大那么远的地方，娘连个人影儿都见不着，可把她想苦了，能通，孩子放假时，你得把丁宇接回来，让娘好好看看。”

原来邱兴本这次来北京是想让自己拥有七家独立的子公司、八个中心和分布全省的十四家系列产品销售分公司的蝎神集团，把《直销经营许可证》办下来。这需要丁能通与商务部斡旋，邱兴本郑重其事地摊了牌。

“姐夫，你养蝎子才三年就折腾出这么大的场面，这里该不会有什么猫腻吧？”丁能通质疑道。

“能通，这叫什么话，姐夫的人品你也不是不知道，我现在是万寿县共同致富的带头人，县里对蝎神集团的发展非常重视和关心，我们现在采取‘公司加农户’的方式委托养殖，让养殖户在家就有一份好工作，现在不光带领农民共同致富，也使得成立的下岗职工找到一份好工作。就冲这，你也得帮着姐夫把《直销经营许可证》办下来。”邱兴本唯恐小舅子不答应，极力表白道。

“姐夫，真想拿到《直销经营许可证》光万寿县支持不行，一定要得到市领导甚至省领导的支持，只有得到省市领导的支持，省商务厅才能重视你的申请文件，报送到商务部后，我才好出面斡旋商务部，我出面斡旋的同时，也要让省市领导出面做做工作才行。因为国家对直销企业的审批控制得非常严格，对了，直销企业注册资金不得低于八千万，你们的注册资金现在是多少？”丁能通郑重地说。

“我们的注册资金现在是一个亿，没有任何问题，只是要想得到省市领导的支持，能通，还得你出面搭搭桥！吴市长到东州后，高度重视国有企业的同时，对民营企业抓的也挺紧，能通，你帮我和吴市长搭上桥就行，剩下的工作我做，只要吴市长用上我们的产品，他保证支持！”邱兴本自信地说。

“姐夫，你们的产品是壮阳药啊，吴市长用了就能支持？”丁能通揶揄道。

“能通，不是跟你说了嘛，谁用谁知道啊！”邱兴本诡谲地笑了笑，然后敛起笑容恳切地说，“兄弟，你得务必想点办法让我把这蝎神酒送到吴市长家去！”

丁能通给姐夫出了一个妙计。邱兴本还要把官府私家菜酒店兑下来。丁能通倒想看看他如何运作。

吴东明有个小舅子，叫蒋春杰，在东州市西客站派出所当所长，自从吴东明到东州任市长以后，吴东明的妻子蒋春华就私下里嘱咐弟弟盯着吴东明一点。蒋春杰劝姐姐赶紧调到东州算了。蒋春杰得到姐姐的授意后，还真对吴东明的行踪上了心。他发现家里来了一位漂亮的小保姆，心想，看来姐夫真要有情况啊！正好自己一直想让姐夫帮忙调动一下工作。他在东州市公安局算是资历最老的派出所所长了，他早就盯上了市公安局刑警支队副支队长的位置，现在好了，姐夫是东州市市委副书记、一市之长，自己的愿望指日可待了。

吴东明不知道为什么自从家里有了家政服务员辛翠莲以后，自己每天都觉得神清气爽，工作状态极佳，仿佛焕发了第二次青春。每天

晚上不必要的宴请全都推掉，就愿意回家吃小保姆做的饭。

吴东明接到蒋春杰的电话后很兴奋，声称家里来了一位家政服务员，饭菜做得好，晚上让小保姆做几个菜，好好陪姐夫喝几杯。蒋春杰说给吴东明带两瓶好酒。吴东明怎么也想不明白蒋春杰会带什么好酒。

傍晚，吴东明回到家时，辛翠莲正在厨房里煎炒烹炸炖，餐桌上中央放着一个热乎乎的大砂锅。“翠莲，你什么时候学的这一手，我还真小瞧你了！”吴东明说着端起餐桌上的泡着蛇胆的酒盅一口闷进了嘴里。

辛翠莲正得意着，有人按门铃，辛翠莲赶紧去开门，门口站着的正是蒋春杰。

辛翠莲落落大方，嫣然一笑，仿佛就是女主人。蒋春杰仔细觑了辛翠莲一眼，当时就为自己的姐姐担心起来。只见这个辛翠莲眉如新月，肤如凝脂，一颦一笑，无不妩媚动人。

《驻京办主任》 第一部分(14)

“吴市长，蒋大哥，你们想喝什么酒？”辛翠莲一边上菜一边说。

“春杰，你说给我带两瓶好酒，究竟是什么好酒啊？”吴东明坐在餐桌前点上一支软包中华一边吸一边问。

“姐夫，最近万寿县公安局的一位朋友送给我一箱蝎神酒，我喝了两瓶，感觉真他妈的好。每天神清气爽，精力充沛不说，就连下面都比以前刚猛了！”蒋春杰口无遮拦地说。

吴东明听罢一瞪眼，意思是说注意点影响，旁边还有未婚女孩呢！蒋春杰吐了吐舌头，挤了挤眼。

“姐夫，这丫头不仅活干得好，还挺懂事，就是一样不好！太漂亮了！”蒋春杰小声说，“我姐要是知道了，该不放心了！”

蒋春杰顺势提出了自己的要求，并信誓旦旦地表白，只要当上刑警支队当副支队长，主管全市的刑侦工作，能帮上姐夫的大忙！

酒从傍晚一直喝到晚上十一点多，辛翠莲自从走进这个家，心里就有了一个大计划，她要通过吴东明改变自己的命运。如今走进了吴市长的家门，这就叫机会！不是说机会专找那些有准备的人吗？辛翠莲的确准备好了，她觉得，今晚就应该实施自己蓄谋已久的计划，一想到自己的命运有可能通过实施这个计划而发生重大改变，她既紧张又兴奋。

看见吴东明憨态可掬地睡着，她故意没关卧室的门，然后蹑手蹑脚地走向洗手间。主卧的洗手间兼做洗澡间。辛翠莲已经在这里洗过几次澡了，但每次都是锁上门的，这次的门不仅没锁，而且她怕吴东明起夜时发现洗澡间亮着灯，去另外一个卫生间，她故意把两个卫生间的灯都打开。女孩子沐浴的清香瞬间荡漾开来，洗澡间内弥漫着宛如春雨般的丝丝雨雾……

吴东明很长时间没有这么痛快地喝酒了，何况蝎神酒的确不比一般的酒，喝下去以后让人有一种想入非非的快感。吴东明从梦中惊醒

时，觉得像喝了鹿茸血的雍正，据说雍正皇帝有一次在木兰秋狩时，喝了鹿茸血，欲火中烧，迫不及待地临幸了乾隆的生母，这才有了后来的乾隆皇帝。他想，“妈的，我怎么也有临幸的欲望”，想着摸了摸下面，已经硬的贴肚皮了，走到洗澡间门前，刚推开门，他便掏出家伙，目光迷离地往座便走，只听见一身轻嗔在耳畔响起：“吴市长，你好坏！”

吴东明不敢相信自己的耳朵，以为自己还在梦中，这分明是梦中那个艳若牡丹般的仙女的声音，他定睛一看，只见浴缸内坐着的正是那位艳若牡丹的仙女，像只受伤的小鹿，双手抱在胸前，蹲坐在水里，简直就像童话中的美人鱼。

“小美人，原来你在这儿？你可想死我了！”吴东明下面支着，半梦半醒地扑过去，一把将辛翠莲搂在怀里。

“吴市长，你看清了，我是翠莲！”

辛翠莲借势紧紧搂住吴东明的脖子，两条像蛇一样的腿紧紧缠住吴东明的腰，吴东明清楚过来时，刀已经入鞘了……

蒋春华听弟弟说自己的老公找了个小保姆，心里立即就不放心起来。她周末就从昌山赶了过来。蒋春华屋里屋外、楼上楼下一阵查找，根本没有发现小保姆的任何痕迹。这时有人按门铃。是万寿县县长韩亚洲和蝎神集团董事长邱兴本。

“嫂子，这是我们县的高科技产品蝎神养颜胶囊，女人用了都说好！您只要坚持吃，就可以锁住青春，锁住美丽。”

吴东明在楼下见屋里亮着灯，先是心里一惊，他以为辛翠莲来了呢，自从他和辛翠莲发生关系以后，为了掩人耳目，主要是防止妻子蒋春华查岗，他让焦云龙通过市建委在黑水河畔的景润家园弄了一套精装修的公寓，辛翠莲现在就住在这套公寓里。

吴东明现在从骨子里怕别人知道他和辛翠莲的关系，但是他转念一想，不可能是翠莲，因为自从他和辛翠莲讲了两个人的关系不能被别人发现的重要性后，小丫头已经一个星期没来过了，他顿时长嘘了

一口气，因为他已经判断到妻子来了，事先没打个电话，就说明春华对自己不放心了，多亏早早地安置好了辛翠莲，否则后果不堪设想！

韩亚洲和邱兴本赶紧从沙发上起身，满脸堆笑地和吴东明打招呼，吴东明连忙摆摆手请他们坐。“吴市长，您一向支持民营企业的发展，特别是我们这种落后县的民企发展，您更是倍加关心，我们这次来，是想请吴市长抽空到蝎神集团视察指导一下，必要时，吴市长，您还得亲自出面做一做国家商务部的工作，有了《直销生产许可证》，我敢保证，蝎神集团一定会成为东州市的利税大户，何况他们采取的‘公司加农户’的方式，不知有多少农民要脱贫致富呢！”韩亚洲动情地说。

《驻京办主任》 第一部分(15)

吴东明被邱兴本的一席话感动了，他爽快地答应帮忙。

东汽集团即将剥离掉不良资产，将百分之四十九股份出让给港商的消息一公布，便在东州人大代表和政协委员中引起了轩然大波。

以市人大常委会主任赵国光为首的一些人大代表认为，这是“为了一块牛排而出卖了法国”；以市政协主席张宏昌为代表的一些政协委员却认为，这是在为东州的改革开放放国际卫星，是东州装备制造业走向国际化的破冰之旅。

张宏昌找到夏闻天先是递交了一份自己亲笔写就的文章《解放思想、锐意进取——论国企改革如何杀出一条血路》，文章痛陈这些年国企改革由于不敢为天下先，而雷声大雨点小的墨守成规、不敢越雷池的思维，建议国有企业改革必须解放思想，要有杀出一条血路的胆识和气魄。

最近赵国光带领部分人大代表视察了东汽集团，工人们听说集团公司要改制，搞股份制，可能有大批个人要下岗，群情激奋，大有一触即发、群访闹事的态势。赵国光视察完东汽集团忧心忡忡，他率先想到的是一定要维护好东州市来之不易的稳定局面，没有稳定，东州的改革开放大业就是一句空话。

在专题会议上，两个人各持己见，争论不休。张宏昌说：“东汽集团已经到了破产倒闭的边缘，早就资不抵债了，还谈什么国有资产流失？现在是死马当作活马医，发面需要酵母，然而这个‘酵母’在哪里？一句话，就是资本运作！我们都是这方面的门外汉，香港银钻财务有限公司已经成功使国内一些知名企业起死回生，这些企业在香港、新加坡等地成功上市后，融到大笔资金，资金是企业的‘血液’呀！有了‘血液’，使东汽集团的循环系统畅通起来，才能摆脱‘高负债’——高筹资成本——低利润——低资本储备——更高债务’的恶性循环。”

“宏昌，资金不是财富本身，把自己的资金循环窒息后，又指望外商来给我们‘输血’，别忘了‘天下没有免费的午餐’，外来的资本没准是‘雅格的红豆汤’啊！”赵国光提高嗓音说。

周永年一如既往地表情严肃，他双手交叉放在胸前，眉头紧锁地说：“稳定不是裹足不前，改革也不是因噎废食。金伟民与东汽集团合作要承担多么大的风险？真正做大事的人都有明知山有虎，偏向虎山行的冒险精神，东汽集团只有冒死挺进才有生的希望。东汽集团这条资本运作之路走的好，无论成败与否，都将给东州装备制造业振兴以新的启迪。”

吴东明不失时机地挥了挥手说：“同志们，东汽集团美国上市这步棋是一招险棋，可贵就可贵在这个‘险’字上了，东汽集团想发展成正规军，必须经过国际资本市场的洗礼，这种洗礼的最好方式就是到美国上市，长痛不如短痛，在我看来，国企的尾巴太多，很多尾巴缠在一起，怎么办？唯一的办法就是砍掉这些尾巴。东汽集团美国上市就是一把刀，不要计较什么牺牲、流失，要有信心赢，杀出一条血路出来，不这么走，国有资产流失得更严重，甚至因严重亏损而导致破产。”

纪东翔和金伟民、李欣汝一起飞到了北京，住进了北京花园。纪东翔之所以和金伟民、李欣汝一起飞到北京，有两个目的，一是为东汽集团与香港银钻财务有限公司的合资公司驻京办选址；二是到中国人民银行和国家证监会探讨东汽集团在美国上市事宜。

企业驻京办选址的事就委托丁能通找地方。这是金伟民第一次运作国有企业到纽约证交所上市，他原以为上市的主要壁垒应该在美国，没想到国内也要过这么多的审批程序。晚上，丁能通在位于西城区西绒线胡同的四川饭店设宴款待金伟民等人，丁能通一边解释一边请众人入座，他今天只带了两个人，一个是朱明丽，另一个就是习涛。

“你们今天要好好敬敬习涛，他可是给你们找了一处非常好的四合院做驻京办。”丁能通打趣地说。习涛是一个不露声色的人，但是自从李欣汝一进屋，他的心就变成了一只欢快的小兔子，没完没了地跳起来。他不时地偷看一眼李欣汝黑漆漆的眸子，每一次偷看都好像被李欣汝发现了一样，李欣汝报以莞尔一笑。于是，习涛的脑海里顿时浮想联翩，春心荡漾起来。他淡淡地一笑说：“丁主任说的这套四合院位于养蜂夹道胡同，归中央警卫局服务处管辖，我是通过我哥的关系才租下来的，丁主任说，让我帮你们租一个跑‘部’‘钱’进最方便的地方，我觉得没有比这套四合院更方便了。”

丁能通接过话茬笑着说：“其实这座院子一点都不神秘，就是个高干俱乐部。各路首长来这里活动都很方便，这里还不断有中央书记处、国家发改委、经委、财委等部门的小型会议。”

“怪不得你说那套四合院是离跑‘部’‘钱’进最近的地方，纪总、欣汝，咱们一起举杯敬习助理一杯，咱们今天算是遇上真神了，咱们合资企业美国上市审批的事还得拜托习助理?忙啊！”金伟民恍然大悟地说。

“伟民，到美国要不要向导和翻译？需要的话，我给你推荐一位女博士。”丁能通一本正经地说。

“女博士”三个字一出口，朱明丽心里顿时一紧，内心的不安就像肿瘤细胞一样繁殖起来，她当然知道丁能通说的是金冉冉，想不到丁能通心里还掂记着这个漂亮女人，朱明丽扭动着她那双纤纤玉手，前后不停地绞着。

“向导我不需要，我倒是需要一名临时翻译，如果熟悉美国证券就更好了。”金伟民诚恳地说。

“伟民，算你有福气，这位女博士是学金融的，当然懂得美国证券，好像还在美国的证券公司打过工。她叫金冉冉，起初在美国西雅图的华盛顿大学，一直说要转到纽约市中心的哥伦比亚大学去，也不知最近转没转，回头我把联系方式给你！”丁能通甜滋滋地说。

辛翠莲天天闹着吴东明给自己安排工作，还非要去地税局，吴东明思来想去觉得让辛翠莲去市安全局最合适，何况局长兼党委书记王鼎臣是自己的老同学、老朋友，事情办起来也顺手。

《驻京办主任》 第一部分(16)

“东明，什么大不了的事呀，还劳您市长大人以权压人！”王鼎臣眼珠子里盘旋着谑笑的目光。

“鼎臣，我有个远房外甥女，大学毕业一直没找到工作，你给想想办法安排到市安全局吧。”吴东明用期待的口气说。

“我当什么事呢，没问题，明天我就让人事处办，不过，东明，你说老实话，真是外甥女？”王鼎臣不愧是市安全局局长，一眼就看出了端倪。

金伟民一向认为纽约是全世界最现代而张扬的城市，犹如汽车的发动机，纽约是资本主义的心脏地带。他住进了皇后区法拉盛29大道的喜来登酒店。登机前金伟民就与金冉冉约好晚饭后在法拉盛喜来登酒店的酒吧里见面。

“冉冉，我是曾经成功地将几家国企包装到香港和新加坡上市了，但与这次推东汽集团到美国上市比起来只能算小打小闹，我这是第一次尝试着将一个大型国企推到美国上市，不瞒你说，我心里一点底都没有！”金伟民诚恳地说。

“金大哥，在美国资本市场上，企业上市方式主要有两种：首次公开发行和反向收购。”金冉冉十分专业地介绍说。

“冉冉，反向收购我们不考虑，东汽集团既然要到美国上市，当然要采取主流上市方式，我希望借助这次上市为东汽集团弄出春雷般的大声响来。不仅要融资成功，而且要大幅度提高东汽集团的国际形象，从而借助这次出海上市开拓全球市场，寻找国际合作伙伴，在更高的层次上开拓业务。何况美国上市公司完善的公司治理机制，有助于东汽集团转变观念和经营机制，促使东汽集团真正建立起现代企业制度，把东汽集团在美国上市的事情做起来。”金伟民信誓旦旦地说。

“金大哥，这是排在全世界前六名的投资银行、证券公司和律师事务所、会计师事务所的名单，您请过目，只要敢担当大风险，舍得投

入大资金，就没有办不成的大事情。”金冉冉说着，从浅棕色手提包里取出一张单子放在金伟民面前。

“冉冉，我需要弄明白纽约证券交易所对非美国公司的上市公司最低公众持股数量和业绩、最低市值、盈利要求、采用会计原则、公司注册和业务地点、经营业务信息披露规定等基本要求，也就是东汽集团成功在美国上市的步骤和要旨。”金伟民的表情里有些如饥似渴。

“金大哥，其实瑞士信贷第一波士顿银行、美林证券、安达信这几家投资银行、律师事务所、会计师事务所都是跨国大机构，来自中国公司的所有业务都由他们的香港分部受理、承办，你在香港就可以和他们接触。”金冉冉莞尔一笑地说。

“太好了，不过冉冉，我还是希望你陪我走几家律师事务所，我急需了解有待搭建的企业上市主体的法律结构，期望律师视情况帮我拿出良策。这个问题也是我最头痛的，冉冉，以你之见呢？”金伟民表情凝重地问。

金冉冉没有马上回答，她呷了一口咖啡沉思片刻说：“我认真研究了非美国上市公司的注册地，很多公司都是在百慕大注册的。”

金伟民对百慕大并不陌生，将近一半在香港上市的公司注册地都是在百慕大。六万人的百慕大是全球最北的珊瑚岛群，在美国卡罗来纳州海岸的对面。因为岛上从来不征企业所得税，为国际上著名的避税地之一。因此，全世界有几十万家公司都登上主岛哈密尔顿，选择百慕大为企业的注册地。

“冉冉，你的意思是说，将香港银钻财务投资东汽集团的49%的股份单独拿出来在百慕大注册？”金伟民确认道。

“在中国境内的企业到海外上市，受到公司主体管辖权的障碍，必须把控股投资人的公司转向境外注册，境外造壳上市。单独把你的49%的股份拿出来在百慕大注册，你就成了真正的控股投资人。”金冉冉解释道。

“冉冉，东汽集团不会同意的，东州市委、市政府也不会同意，再说这也不是我的初衷，我还是希望东汽集团整体在美国上市。”金伟民强调道。

“金大哥，整体上市不现实，不过有个折衷的办法，就是你中有我，我中有你。让东汽集团将2%的股份转让给在百慕大注册的公司，这样在在百慕大注册的公司就拥有了东汽集团51%的股份，再把香港银钻财务占有的49%的股份剥离出2%转让给东汽集团，问题不就解决了。”

《驻京办主任》 第一部分(17)

金伟民顿时对金冉冉刮目相看起来，他心想如果金冉冉在资本市场上历练历练，也会成为资本运作专家的。只是如此一来，东汽集团实际上已经完全丧失了的控股权。

“冉冉，这个办法太好了，只是我还需要说服东汽集团和东州市委、市政府。”金伟民惆怅地说。

“金大哥，SEC规定像东汽集团这样的制造业企业上市，将归在A职能类的公司内，需合并财务报表，但要合并财务报表，必须持有合资公司51%以上的股份。在百慕大注册的合资公司你们必须拥有51%以上的股份，也就是再增加不低于2%的股份，才能跨进SEC的上市门坎。金大哥，成败其实就在2%股份上了！”金冉冉强调地说，“其实，公司注册在百慕大后，根本用不着派出人马租借办公室营业，只要留下公司登记注册的资料，每年委托当地律师向政府缴纳1000美元既可。投资人在百慕大注册或者收购岛上已经存续的公司，用以控股境内资产，而境内则成立相应的由这家外商控股的公司，并将超出51%股份的收益及利润并入在百慕大注册的公司，以符合SEC的规定，就能够实现境内企业的资产通过在百慕大注册的公司，去纽约证券交易所上市的目的。道理跟他们讲清楚，我想他们会同意的。”

“冉冉，这次来美国，你让我茅塞顿开呀，东汽集团到美国成功上市后，我一定在美国注册一家分公司交给你来打理。真想不到丁能通还有这么优秀的妹妹，简直是才貌双全啊！”金伟民语气虽然温文尔雅，但目光却充满了艳羡。

最近白丽娜和习涛的关系搞得很僵，习涛无论是收集信息的费用，还是对外联络的费用都高的令人咂舌，这些费用都要从接待费里出，这极大地损害了白丽娜的利益。白丽娜窝了一肚子火。

“丽娜，你说心里话，自从习涛来了以后，信息工作和对外联络工作上没上一个新的台阶？”丁能通放下手中的报纸，点上一支烟微笑着

问。

“头儿，新的台阶都是用钱堆起来的，别的不说，就说那二十部手机就是二十多万。”白丽娜一副得理不饶人的口吻。

“丽娜，你知道好莱坞有一部大片，叫《碟中谍》吗？这二十部手机就相当于那些间谍用的信标，这就是习涛的高明之处。驻京办一年光接待费就三四千万，这二十多万创造的效益要比那三四千万大多了。”丁能通冷漠地微笑着说。那二十部手机是吴东明授意习涛送给各部委的特殊礼物。

“丽娜，”丁能通站起身一边踱步一边语重心长地说，“你只看到了习涛的表面，却没透视他的心理。习涛是个颇有心计的人，虽然深得吴市长的信任，但并没有得意忘形的表现，他的花费大一些是吴市长允许的，无非是为了工作。鹬蚌相争的结果，只能是两败俱伤，莫不如我们采取既笼络又牵制的方法，为我所用，这样岂不是更好？”

这时，办公桌上的电话响了，丁能通赶紧拿起电话。

“能通，我是姐夫，我到北京了，如今咱们蝎神集团在北京也有驻京办了，晚上我请你吃饭。”

邱兴本说的驻京办其实就是官府私家菜酒店，让邱兴本高价兑了下来后，改成了蝎神官府私家菜酒店，旁边还多了一块牌子，东州蝎神集团驻北京办事处。

白丽娜从丁能通接电话的话里话外听明白邱兴本来北京了，她心里一阵兴奋，自从白丽娜傍过腐败市长肖鸿林以后，无论她如何费尽心机，却再也没有狐媚住一位有权有势的大人物，这对白丽娜的自尊心打击很大，她开始怀疑自己的魅力，特别是当有人私下里议论说白丽娜是女巫，跟谁谁倒霉，人家肖鸿林当市长当得好好的，被白丽娜一勾引，把命搭上了。就在白丽娜对自己的魅力心灰意冷的时候，邱兴本像王子一样出现在她的面前，以至于让自己找到了一些初恋的感觉。当然这种感觉白丽娜是万万不敢跟丁能通分享的，但是她却不愿意放弃见邱兴本的机会。

自从邱兴本兑下官府私家菜酒店做蝎神集团驻京办以后，增加了一间叫万寿县的包房

邱兴本和韩亚洲再次拜托了丁能通为蝎神集团申请《直销生产许可证》的事，“能通，我敢保证不出两年，蝎神集团就能进入中国中小企业五百强。”

金伟民是从加拿大直飞香港的，在加拿大见到了衣雪，有朋自远方来，衣雪心里很高兴，金伟民详细介绍了丁能通的近况。衣雪结婚前母亲就去世了，所以一直拿丁能通的母亲当亲娘，娘俩感情笃深，得知老太太身体不太好后，衣雪非常挂念。金伟民感觉到金冉冉的判断是正确的，衣雪还爱着丁能通。他暗中答应金冉冉想办法促使丁能通和衣雪破镜重圆。

回到香港以后，金伟民首先拜访了香港的贝克.麦肯思国际律师事务所，把在美国和金冉冉的谋划一股脑地抛在了律师面前，到百慕大注册一家壳公司，去纽约申请上市。贝克.麦肯思的律师的答复是，这样做不行。

因为东汽集团即不在香港，也不在美国，而是在中国的东州，仅仅到百慕大注册一家空壳公司就去纽约申请上市，当然不行了！

《驻京办主任》 第一部分(18)

金伟民又走进了美国格信律师事务所香港分部，直接找到人家的合伙人，这位合伙人对金伟民的想法既赞赏又重视，经过与纽约分部进行沟通，明确告知在美国证券法和SEC的规定中，格信的律师介绍说：“根据我们的经验，美国法律条款没有明文规定禁止的，就视同可行。”过了两天，美国格信律师事务所香港分部，直接将美国总部的回复传真给在香港银钻财务公司办公室的金伟民，回复称：“经向SEC咨询，一切按照法律规定办事，法律没有做出禁止的，确实视同可行。”

金伟民当时开车直奔美国格信律师事务所香港分部，把东汽集团准备上市的材料袋扔给合伙人，正式聘请合伙人为东汽集团美国上市的首席律师，与格信的律师们进行了一番缜密的讨论后，金伟民更加坚定了信心。

第二天一大早，金伟民就走进了东汽集团大厦。昨天晚上他几乎一宿没睡，琢磨着怎么跟纪东翔谈。纪东翔迫不及待地问：“金先生，美国之行的情况怎么样？吴市长几乎一天一个电话问我你去美国的进展情况，这不刚才我还向欣汝询问呢。”

“纪总，这次美国之行收获很大，可以说找到了一条东汽集团到美国上市的最佳途径。百慕大在大西洋里由一群岛组成，在美国卡罗来纳州海岸的对面。因为百慕大在经济政治上稳定，所以那里有良好的商业经营环境。百慕大是一个受高度重视的司法管辖区域，由于对非当地居民税款中立和没有外币管制的承诺，百慕大群岛已经为自己建立了现代化的商业法和发展良好的专业基础设施的离岸产业。百慕大是最理想的企业注册地，我们选择百慕大为境外公司注册地，可以回避在美国上市路上的许多沟沟坎坎。不过，为了东汽集团能够成功在纽约上市，我们香港银钻要在百慕大注册的新公司里达到51%的股份，而且主要拿欧华汽车厂这块资产，这也是为了应对SEC和苛刻

的‘萨斯班—奥克斯利法案’，还有美中经济与安全审查委员会，你得让步！”金伟民的语气不容置疑。

“不行，”纪东翔不假思索地回绝道，“汽车工业的整车企业，要由香港银钻控股，那是很难办到的，一是市委市政府不能同意，二是国家政策也部允许。”

纪东翔的态度金伟民早预料到了，仅仅因为股份占49%与51%这2%的差别，那么一大块国有资产将由香港银钻财务拥有控股权，不仅纪东翔不能痛痛快快地答应，就是吴东明、夏闻天也未必能答应。不过金伟民心中早就有了应对之策。他和美国格信律师事务所香港分部的律师们商量出了一个折衷的方案，这个折衷方案能否成功，关键是说服吴东明。

金伟民和纪东翔走进吴东明的办公室时，市经委主任冯保春也在。吴东明说：“金先生，我们不是早就谈好了吗？51%是东汽集团这次合资的底线，丢掉了控股权，我们不好向省委省政府交待，无论如何也不能改变东汽集团国企的性质，这一点还请金先生能够理解！你是资本运作的行家里手，我不相信有能难住你金先生的壁垒，比如你提出合资企业的注册地选在百慕大就很有创意，我完全同意你这个境外造壳上市的想法。”

“是啊，”冯保春附和道，“东汽集团与香港银钻合资的最终目的是让国有资产保值增值，让东汽集团起死回生并且扬帆远航，而不是为了失去东汽集团，我们也无权改变东汽集团的国企性质。”

金伟民哭笑不得地说：“冯主任，你知道东汽集团为什么走到了像撞了冰山的泰坦尼克号一样到了即将沉没的境地吗？就是因为有五座冰山在等着它撞，这五座冰山是政企分开的不可能，所有权约束的不可能，解决经营者行为短期化的不可能，预算约束僵化的不可能，经营者与职工制衡关系的不可能。这种局面如果不改，国有资产保值增值只怕也是一句空话。就拿东汽集团来说，一艘豪华的巨轮，就要沉

没了，还谈什么国有资产保值增值，真要是清算的话，大概已经是负资产了吧。”金伟民直言不讳地说。

《驻京办主任》 第一部分(19)

金伟民接着抛出了折衷的想法说："吴市长，我听纪总说过，清江大学汽车工程学院找过他几次，想让东汽集团拿点钱，成立个清江省汽车教育基金会，以对汽车教育和研究给予一些资助和奖励，但由于东汽集团已经道了山穷水尽的地步，根本没有能力拿出这笔钱，所以一直没能成立，干脆由香港银钻财务出钱，由东汽集团、清江大学汽车工程学院和香港银钻财务共同组成这个汽车教育基金会，注册成国家级的，叫中国汽车教育基金会。会长就请冯主任挂个名吧。在百慕大注册的公司就由这个社团法人来出任公司股东，我把香港银钻财务控股拥有的欧华汽车资产挂到基金会名下，由基金会控股在百慕大注册的壳公司，我们建议这个壳公司就叫欧华中国汽车控股有限公司，你们将东汽集团51%的股份拿出2%转让给基金会，由基金会这个社团法人控股欧华汽车，吴市长、冯主任，你们觉得这个办法怎么样？"

"基金会在民政部门注册，拿到的是一张许可证，并不需要到工商行政管理局注册登记，也不会像营业执照上面写明企业性质是国有合资还是私有，注册资金一目了然，金先生，如果我没理解错的话，按你的设计来布局，基金会作为股东在百慕大注册欧华中国汽车控股有限公司只是个名分，欧华在美国纽约上市是个外壳，而欧华公司的资产则在中国东州是个实体，只是美国SEC允许这种资产重组形式在美国上市吗？"冯保春顾虑重重地问。

"我的首席律师给我的答复是没问题。只是基金会需报经中国人民银行审批，还要到民政部登记注册才能领到许可证，这一切还需要劳吴市长大驾才行。"

"我看行，改革嘛，只能是解放思想，杀出一条血路来，对不对？保春，这个方案可行，你们市经委抓紧批一下。"

李欣汝是第一次以东汽集团驻京办事处主任的身份去首都机场接金伟民的，李欣汝是个情商极高的女人，丁能通都不得不暗自佩服，

关于东汽集团到美国上市审批事宜，无论涉及到哪个部门，只要丁能通牵个线搭个桥，李欣汝很快就能与这些部门的负责人混成朋友，交际能力强得连丁能通都有些自愧不如。

李欣汝是个极为敏感的人，从与习涛第一次见面，她就察觉到习涛看自己的眼神不太对劲，尽管习涛极力地掩饰着自己，李欣汝还是能感觉到习涛的目光中有一团火。习涛是个心高气傲的人，活到三十岁了，他还是第一次如此疯狂地喜欢一个女人，有事没事他就去找李欣汝献殷勤，其实，李欣汝心里很喜欢习涛，但仅仅是喜欢，毕竟与金伟民比起来，习涛还有相当的距离。李欣汝想找合适的时机找习涛谈谈。

国务院及其相关部门对东汽集团谋求美国上市高度重视，在丁能通、李欣汝的大力斡旋下，只用了两个月的时间，金伟民就拿下了全部手续，再加上基金会运作得也很顺利，金伟民和纪东翔都看到了曙光。

去百慕大的前一天中午，正好是周末，金伟民和纪东翔特意在养蜂夹道胡同整修一新的四合院办事处内设宴答谢丁能通、杨善水、习涛和白丽娜。李欣汝还特意嘱咐丁能通别忘了带朱明丽。金伟民非常看中这套闹中取静的四合院，整修着实下了一番功夫。

四合院两侧布置了一座可供休憩的小花园，小花园中央有石桌石鼓凳，李欣汝将众人引到这里刚坐定，白丽娜和习涛脚前脚后地走了进来。

金伟民一轮敬过之后，纪东翔举起杯激动地说："说心里话，自从我接手东汽集团以后，每天都战战兢兢地过日子，那真是如履薄冰、如临深渊啊，为什么？天天摸着石头过河时间长了谁受得了啊！就是与香港银钻财务合作，还有人骂老子要当资本家。通过与金先生这段时间的合作，我终于明白了，老子就是要当资本家，当红色资本家。"纪东翔说得激动，本来想敬大伙，结果说着说着自己一仰脖子先干了。

丁能通接过话茬笑着说："其实改革已经进入深水区，没有石头可摸了，可供选择的路很多，要么架桥，要么弄舟，要么修隧道，但是我们还在摸石头，这样做的结果，要么停滞不前，要么被水淹死！为什么我们这么热衷于摸石头呢？就是没有勇气解放思想。每一次思想解放其实都是逼上梁山的。当年安徽凤阳县小岗村的二十一户农民，为了吃饱肚子，冒着杀头坐牢的风险，将土地承包了，他们根本没有想到会创造历史，东翔、伟民，我希望欧华汽车不仅能创造国企改革的历史，也能够创造建立现代企业制度的奇迹！"

《驻京办主任》 第一部分(20)

“总之，欧华汽车的轮子毕竟跑上了美国资本市场的高速公路，汇入了世界金融的车流之中，一定能通过一道道沟来一道道坎，开进纽约城的！”金伟民兴奋地说。

大家很关心欧华汽车与汽车教育基金会到底是什么关系?

“由基金会授权欧华中国汽车控股有限公司全部股份，拿着这份授权书，我就可以在百慕大注册壳公司，然后依此向承销商第一波士顿投资银行、所罗门兄弟投资银行、美林证券公司，以及格信律师事务所、安达信会计师事务所表明，香港银钻财务已经以大股东授权的方式掌控欧华汽车的经营管理大权。”金伟民欠了欠身子慢条斯理地说。

习涛突然冷冰冰地说，“我说话不好听，你别介意，不过你的资产仅仅是借了基金会一个名而已，还要由基金会来授权你对自己资产的处理，拿着这个委托，你累不累呀？你向东汽集团投入的全部资产毕竟已经移落到了基金会名下，尽管你是为了使东汽集团到美国上市，可是你真不担心一旦有变，这么一大笔资产就会被他人籍基金会之名占有，使亿万财富失于旁人？”习涛说这番话时目光时不时投向李欣汝，大有英雄救美的气概。

“习涛，东汽集团又不是江洋大盗，是名副其实的国有大中型企业，你害怕香港银钻财务的资产遭劫失守不成？真是笑话！”纪东翔满嘴喷着酒气，脖子粗脸红地说。

李欣汝见纪东翔情绪不对头，连忙打圆场地说：“不采用香港银钻财务的资产挂到基金会名下去百慕大注册欧华汽车的方式，东汽集团在资不抵债的情况下，就不可能通过SEC的审查，得以在纽约上市。不这么做，还能有什么其它的方法把东汽集团送到纽约上市呢？这么做是伟民的唯一选择。”李欣汝的语气透着深情，习涛却目不转睛地盯着李欣汝。

金伟民是个做事执着的人，认定了目标九头牛也拉不回来，他咬了咬嘴唇沉思片刻说："大家的担心我心领了，但是欧华汽车厂的资产在东州，而欧华汽车一旦在美国资本市场上发行股票，融资进账的巨款都要拿回中国，投资到东州去，本身就是拿美国投资人的钱，向中国的国土上投资，向东汽集团投资，用哪一个名义能在美国上市，就挂在哪一个的名下，来为我们的国家做事，为清江省的汽车工业融资。这么一来，仅仅用了基金会的一个名，我的资产，香港银钻财务的出资就会给你们所担心出现的那些人夺走，全算作别人的了吗？我看不会，我相信我们的国家，我相信改革开放的政局，我相信我们社会主义的法律、道德和良知，我相信东州市政府的诚意，我更相信东翔是我最理想的合作伙伴。"

丁能通不得不佩服老同学在资本运营上的卓越想象力和操作才能，金伟民虽然通过一系列让人眼花缭乱的资本重组，充分放大了自己在东汽集团上市项目中的权益，但是丁能通还是认为欧华汽车挂在基金会名下是金伟民的"阿喀琉斯之踵"。他心里只是默默为金伟民祈祷，希望自己的担心不被言中。

辛翠莲到市安全局反间谍处不久就有了妊娠反应，她为此欣喜若狂，因为怀孕正是她处心积虑的一个结果，为吴东明生个孩子，只要为吴东明生一个孩子，就不愁一辈子抓不住他！

自从蝎神酒喝顺口以后，吴东明喜欢上了邱兴本，吴东明觉得自己虽然位高权重，却活得还不如邱兴本潇洒，不知怎么，吴东明开始称邱兴本为老弟了，邱兴本也受宠若惊地喊上了大哥。

今天上午东汽集团传来好消息，欧华中国汽车控股有限公司已经在百慕大哈密尔顿注册成功，这就是说，金伟民处心积虑造壳到美国上市的计划已经迈出了第一步。只要美国证券交易委员会批准欧华中国汽车控股有限公司在纽约证券交易所上市，东汽集团不仅起死回生了，而且一下子就站在了世界汽车舞台上。吴东明越想越高兴，他迫不及待地想让辛翠莲陪着自己痛饮几杯。

景润花园位于黑水河畔，是两栋高级公寓，住的往往是单身贵族、高级白领，辛翠莲盼星星盼月亮地等着吴东明，当吴东明进门时，辛翠莲像一头小鹿一样扑过去。吴东明抱着小鸟依人的辛翠莲来到客厅，翠莲穿着件红睡裙，没戴胸罩，一对奶子在纱质睡裙后像一对小皮球蹦来蹦去，看上去漂亮得像初升的红日。

辛翠莲竭尽千娇百媚之能事，哄吴东明开心，就是想等他喝得半醉时将自己怀孕的事告诉他，看看他的反应，辛翠莲想好了软的不行就来硬的，反正当官的最怕身败名裂。

吴东明几杯蝎神酒下肚，心中的春潮便涌动了起来，“莲儿，”吴东明左手将辛翠莲揽在怀里，右手揉捏着一对像发面馒头似的奶子，色迷迷地问，“在市安全局当特务的感觉怎么样？过两天我和鼎臣说一声，调你到市政府办公厅公务班呆些日子。

吴东明还未说完，辛翠莲就噘着嘴问：“东哥，该不会是让我给市长办公室打扫卫生吧？”

“是给市长办公室打扫卫生，但是带着任务去的。”吴东明神秘兮兮地说。

“什么任务？”辛翠莲好奇地问。

“什么任务去了再说，今天哥高兴，就想让你陪我喝几杯！”吴东明狡黠地说。

辛翠莲看出来吴东明要说的事非同小可，她暗自高兴，因为这件事只要自己答应做了，就可能加重自己留下肚子里孩子谈判的筹码。

辛翠莲不失时机地举起杯，娥眉轻挑地敬了酒，然后试探地问：“东哥，你是喜欢儿子呢，还是喜欢女儿？”

说者有心，听着无意，吴东明不经意地叹道：“莲儿，不瞒你说，我更喜欢女儿，谁都知道儿子跟娘通心，女儿跟爸通心，你是不是跟你爹更贴心一些？不过最好是既有儿又有女，儿女双全那才是天伦之乐呢！现在让计划生育搞得，我这辈子是不可能有女儿了，我现在一听谁家生龙凤胎了，就羡慕啊！”

辛翠莲听后心里喜滋滋的，心想，大傻瓜，或许你马上就要有女儿了！她媚声媚气地说：“东哥，我想给你生个女儿行吗？东哥，我实话跟你说吧，人家怀孕了！”

吴东明听后心里一紧，顿时警觉地说：“莲儿，可不能有这种想法，这可不是闹着玩的！你知道我一天到晚满脑子想的也是你，但是我毕竟不是一个有家有业的普通男人，真要是把孩子生下来，捅到组织那里，丢官罢职不说，还得身败名裂，你要是真爱我的话，愿意看到这样的结果吗？还是把孩子打掉吧”吴东明苦口婆心地说。

“我不！孩子要是打掉了，我也不活了，五楼跳下去也能摔死人，窗户外面就是黑水河，我只要从黑水河大桥往下一跳就什么都结束了，要么我就吃一百片安眠药，反正死法有的是，你要是非让我打掉孩子，我就去打，打完孩子你就再也见不到我了！如果死前我再写一封遗书寄给组织，你照样丢官罢职、身败名裂！”辛翠莲闹着嚷着。闹累了，她竟然给吴东明出了了个保住孩子的主意法，吴东明仔细琢磨着辛翠莲的建议，越琢磨越觉得这个方法切实可行，的确是个两全其美的方法。只是把辛翠莲嫁给谁呢？最好这个人长期不在东州，与辛翠莲两地分居，这样名义上是嫁给了这个男人，实际上还是自己的女人。想来想去，吴东明忽然在脑海中锁定了一个人……

《驻京办主任》 第二部分(1)

本来这次回东州丁能通是想回万寿县看完母亲后，再去看看夏闻天的。夏闻天对丁能通有知遇之恩，丁能通在心里一直对夏闻天心存感激。却没想到夏书记听说自己回东州了，会让秘书打电话约见自己。丁能通脑海中快速琢磨着夏书记突然要见自己的目的，想来想去，他都觉得一定与习涛搞得那份专门给吴东明的《市长参考》有关。

丁能通当然不会放过向市委书记表功的机会，于是他一本正经地汇报说："夏书记，上半年市驻京办主要抓了五个方面的工作，……上半年编发《首都信息》八十期、一千余条。"

丁能通正津津有味地汇报着，被夏闻天突然打断，"能通，我就想听听市驻京办在做好信息工作方面都做了哪些工作。"

丁能通一听心里一紧，他当时就明白了夏闻天这次找自己的真正意图。只好解释了《市长参考》的来龙去脉。丁能通心里很清楚，夏闻天之所以对这件事这么重视，不仅是在拷问自己的心术，更是在拷问吴市长的心术。

最近习涛对李欣汝展开了求爱攻势，每天都让花店给李欣汝送一束玫瑰花，起初李欣汝对习涛的玫瑰花并不当真，但是，一连送了半个月，李欣汝心里有些发毛了，因为再不制止，真不知道一束一束的玫瑰花要送到什么时候。李欣汝约他到欧洲风情俱乐部一起游泳，在那里，两个人通过跳水引发了他们之间感情的碰撞。

李欣汝的确被习涛感动了，"习涛，实话告诉你吧，我心里早就有人了！"李欣汝索性直言不讳地说。"习涛，我对你真的不合适。我从未见过像伟民这样沉稳厚重又不乏激情，而且志向高远的男人，我深深地爱上了他，我不在乎名份，只要他爱我，我爱他，这就足够了。习涛，其实你也是值得爱的男人，但是你迟到了，我不仅把心交给了金伟民，而且把人也交给了他，我今天找你来就是怕你对我误会太

深，习涛，忘了我吧，我是一个爱上有妇之夫的女人，不值得你这么追我！”

李欣汝开诚布公的一席话，犹如晴天霹雳，听得习涛是目瞪口呆，他万万没有想到李欣汝早就心有所许，更让他接受不了的是，眼前这个在自己心目中圣洁得像莲花一样的美丽女人，宁可做有妇之夫的二奶，也不愿意爱自己这个冰清玉洁的男人，他心中产生了一种莫大的耻辱感。

习涛半天没说话，他人生第一次体会到了心碎的感觉！

丁能通是坐着姐夫邱兴本亲自开的奔驰回村的，自从邱兴本搞起了蝎神集团以后，万寿县成了蝎子养殖县，雨露村成了蝎子养殖村。老丁家出了个儿子在京城做大官，出了个女婿做生意发了大财，连县长、乡长都围着老丁家转，乡亲们羡慕得很，因此，丁能通很有点衣锦还乡的感觉。

听说儿子要回来，能通娘早早地就站在了自家院门前，儿子每次回来都是带着媳妇、孙子一起回，可是她发现这次却只有儿子一个人，当娘的心里不好受。姐姐丁桂芹和娘在灶房做饭，邱兴本找了两个板凳放在大枣树下，和能通坐在板凳上一边抽烟一边喝茶唠闲嗑，邱兴本想让能通帮忙，把蝎神酒搞成国宴用酒。丁能通却向他推荐了习涛。

丁能通难得陪娘吃顿饭，却发现娘的碗里只盛了一碗底米饭，知道娘的胃不好，丁能通的心里酸酸的，娘再一提衣雪，他的心里就更不是滋味了，觉得自己不孝顺，对不住娘。

这是习涛平生第一次尝到了失恋的痛苦，这种痛苦几乎摧毁了习涛所有的自尊。以前他一直以为自己是一个顶天立地的大丈夫，甚至是大英雄，失恋后他觉得自己天生就是个小男人，一个让所有女人瞧不起的小男人！习涛的自尊心受到了严重的打击。

正当习涛遭受失恋痛苦折磨、对女人心灰意冷之际，他接到了王鼎臣亲自打来的电话，让他回东州一趟，说有要事相商。习涛只好向

主持工作的杨善水请了假，因为此时丁能通还在万寿县休假。

让习涛万万没想到的是自己的车刚一进院，就看见主楼大门前停着东州市二号车，这是吴市长的奥迪，习涛心里咯噔一下，“难道吴市长也来了？”

《驻京办主任》 第二部分(2)

“今晚是我和吴市长专门为你接风。”王鼎臣胖乎乎的大手一挥，乐呵呵地说。

“王局长，你和吴市长为我接风？我不是做梦吧？”习涛惴惴不安地问。

“习涛，不是做梦，是你小子要走桃花运了。”王鼎臣拍了拍习涛的肩膀说。

习涛的骨子里有一种被女人浩劫了的失落，他的精神虚弱极了，空虚极了，但是在吴东明和王鼎臣面前，必须强作欢颜，多年的反间谍生涯告诉自己，今天晚上无论如何也要清醒，因为王鼎臣在电话中说有要事与自己商量，这个重要的事情马上就要发生了。

习涛自从认识吴市长以来，心里对他一直有一种莫名的崇拜感，觉得吴市长身上有一种领袖般的魅力，很男人，习涛一直认为做男人就应该做吴市长这样的男人，他对吴东明就像粉丝崇拜偶像一样忠诚，哪怕吴市长让他上刀山下火海他也在所不辞！

酒菜很快就上齐了，王鼎臣亲自把盏为习涛斟满了第一杯酒，习涛越发觉得今天这顿饭有点非同寻常，他惴惴不安地连干三杯酒。这酒习涛很熟悉，在北京的蝎神官府私家菜酒店喝过。三杯酒下肚，习涛脸色泛起了红润，他觉得心情似乎好了起来。

过了一会，吴东明不经意地觑了王鼎臣一眼，意思是说，差不多是时候了！王鼎臣心领神会地点了点头，然后，拍了拍习涛的肩膀，以老大哥的口吻说：“习涛啊，今天把你从北京叫回来，是想跟你商量商量你的终身大事。”

“是啊，习涛，我有个干女儿叫辛翠莲，现在就在市安全局反间谍处工作，你大概听说过，自从她调到反间谍处后就经常听同事们说起你，都夸你才华横溢，一表人才，也在局里的光荣榜上见过你的照片，不看照片则已，一看照片人家就喜欢上你了，非让我这个做干爹

的把你介绍给她，没办法，我这才找鼎臣商量，鼎臣的意思是让你们先见见面。”

吴东明刚说到这里，王鼎臣便溜逢儿地说：“习涛，你也老大不小了，终身大事也该考虑了，翠莲不仅长得漂亮，工作上也是一把好手，我的意思是先见见面，满意就处，不满意就当今天是朋友聚会，好不好！”

习涛一边仔细听着吴东明和王鼎臣的话，一边心里暗自琢磨，“吴市长什么时候认了这么个干女儿，我早就听反间谍处的同事说过，处里来了个如花似玉的女孩，背景深的很，来了不到两个月就提拔为科级干部，想不到竟然是吴市长的干女儿，答应还是不答应？答应吧，对这个辛翠莲一无所知；不答应吧，肯定把吴市长和王局长得罪了！怎么办？”习涛心里犯了难。

但是，辛翠莲的肚子不等人，吴东明那肯放过习涛，他用关怀的语气说：“习涛，你心里是怎么想的，我心里有数，在官场上，事业不是靠能力干出来的，关键时刻关键人物一句关键的话，就可以决定你的一生，人家为什么要给你说这句话？原因很简单，用起来顺手，习涛，你是我亲自发现的人才，你在我心里的分量和云龙差不多，你们都是我重点培育的人才，我早就想好了，你在驻京办任主任助理的时间还不到一年，超过一年，我立即提拔你为副主任，到时候你可是东州市政坛上最年轻的副局级干部，在驻京办先干两年，适当的时候我会调你回市安全局任副局长，鼎臣，是不是这么个路数？”

两个人一唱一和，说完一起哈哈大笑。习涛的心就揪了起来，他骨子里有一种被绑架的感觉，心想，看来今天自己无论如何也不好脱身了，是七仙女还是丑八怪，索性就见一见！

辛翠莲装作羞羞答答的样子走进包房，仿佛山间的一条小溪，清纯得让人口渴得不得了，习涛心里也微微一震，他有一种跋涉在山水间疲累得很想掬一捧溪水喝个痛快的欲望。

吴东明一见辛翠莲便像慈父一样笑眯眯地说：“翠莲，快过来，快过来，这就是你在局光荣榜上见过的习涛。”

习涛只好礼貌性地起身点了点头说：“我叫习涛。”

《驻京办主任》 第二部分(3)

辛翠莲用爱慕的眼光觑着习涛甜津津地伸出纤纤玉手，娇柔地说：“你好！涛哥！”

一声“涛哥”喊得习涛心里麻酥酥的，他没想到辛翠莲长得这么漂亮，容貌与李欣汝比起来有过之而无不及，只是少了些李欣汝身上的名媛气质，习涛是情不自禁地将辛翠莲和李欣汝对比的，李欣汝几乎成了他心目中唯一理想的女性。

“你好！”习涛敷衍地握了握辛翠莲柔嫩的小手。

辛翠莲借机会就坐在了习涛身边。此时她只有一个想法，必须想尽一切办法让眼前这个傻小子答应娶自己，其实办法她早就想好了。

酒喝到了半夜，此时习涛离酩酊大醉不远了，这时，吴东明使了个眼神说：“云龙，你帮一把翠莲，让习涛回房间好好休息。”辛翠莲扶习涛走进房间，焦云龙知趣地关上了门。习涛此时已经彻底醉了，他眼前迷迷糊糊地晃动着的漂亮女人越来越像李欣汝。

此时的习涛昏昏欲睡，嘴里不停地嘟囔着欣汝的名字，蝎神酒顺着他的血液流遍全身，让他全身的血脉膨胀起来，习涛觉得心口窝像着了火，恨不得喝一杯冰水。

辛翠莲不失时机地将一杯冰水给习涛灌了下去，这杯冰水灌下去以后，犹如火上浇油，本来他下面的家伙就像即将点火升空的火箭，这杯冰水喝下去以后，火即刻点着了，欲火搅动着习涛的灵魂，像早晨的太阳，喷薄而出。

辛翠莲毫不犹豫地伸出娇嫩的小手抓住习涛的小火箭，她觉得握住的不是阳具，而是一柄利剑，锋利得可以一剑毙命……

习涛闪电式结婚震惊了东州市驻京办，更震惊了丁能通。他万万没有想到这个辛翠莲的本事这么大，在吴市长家当了几天保姆竟成了人家市长大人的干女儿。丁能通心下窃喜，本来自己是想不辜负罗小梅的委托，给她的表妹一个好的前程，现在自己不仅做到了，还在吴

东明身边安插了一条眼线，可谓是一举双得，无论怎么说，自己也是辛翠莲的娘家人。

丁能通经过激烈的思想斗争，终于下定决心跟衣雪通个话，其实丁能通早就想打这个电话，只是没有勇气。一是磨不开面子先打这个电话，二是总觉得没脸打这个电话，三是怕衣雪不给好脸子，自己找没趣。“我的家在哪儿？”这是丁能通一直在思考的问题，每当想到这个问题，他便联想到衣雪、联想起儿子，一想到衣雪和儿子，丁能通就有一种倦鸟归巢的冲动。

在吴东明的帮助下，邱兴本日思夜盼的直销牌照终于批下来了。这次蝎神集团能够顺利拿下直销牌照，除了吴东明、丁能通等人的斡旋外，邱兴本不遗余力地在北京造势也起到了推波助澜的作用。“在家养蝎子，就是给自己找一份好工作”的广告用语充斥着各大报纸的黄金版面，更充斥着电视台、电台的黄金时段，邱兴本是个造势高手，他利用各种媒体不遗余力地宣传他的各种荣誉和慈善行为，对宣传蝎神集团起到了惊人的效果，蝎神系列产品，特别是蝎神酒在各种宣传的狂轰滥炸下，已经成为知名度最高的保健品之一。

《驻京办主任》 第二部分(4)

正巧在这个时候，吴东明将爱人蒋春华的工作从昌山机场副总的位置上调任到东州航空公司任副总经理。吴东明的儿子吴光考取了北京大学，邱兴本不失时机地陪蒋春华送吴光去北京大学报到。

金伟民没有想到欧华汽车在纽约证券交易所上市的路演情况出奇的好，为了路演能够成功，金伟民自从得到SEC批准欧华汽车上市的文件后就没有回国，也没有回香港，他还让李欣汝从北京急飞纽约准备路演。想不到欧华汽车引起投资者强烈的兴趣，这当然得益于波士顿第一投资银行、美林证券股份有限公司、所罗门兄弟投资银行、安达信会计师事务所和格信律师事务所组成的强大的承销阵容进驻欧华。

与此同时，纪东翔也带队用三十六天走遍了美国十三个城市，做了三十七场演讲，走访了近四百位投资者，进行“推介”。由于路演等推介活动得到投资者热烈回应，金伟民与承销商商定，以每股定价十六美元挂牌上市交易。

美国纽约时间9月30日上午9点，欧华中国汽车控股有限公司股票上市挂牌开钟仪式在纽约证券交易所会议大厅隆重举行。

欧华汽车挂牌二十分钟后，以十八美元的价格做成第一笔交易，然后股价以一根红线直抵二十美元。金伟民欣慰地笑了。东汽集团在金伟民的成功运作下终于踏上了国际资本市场，扣除投资银行的承销和会计师、律师的费用，共融资一亿两千万美元。

此时此刻，吴东明已经飞抵北京，筹备举行欧华中国汽车控股有限公司美国上市融资支票交接仪式。金伟民、纪东翔、冯保春、李欣汝等人乘飞机抵达北京时，刚好是十月一日下午两点，吴东明紧紧握住金伟民的手说：“金总，辛苦了！你为东汽集团创造了一个神话，也为国企改革创造了一个奇迹呀！”

金伟民喜滋滋地说："吴市长，我再告诉你一个好消息，全世界五十四家主要媒体对欧华汽车在美国成功上市做了深度报道，我登机前股价已经冲高至三十四美元了。"

这时丁能通插嘴道："吴市长，当初许多人反对东汽集团到美国上市，说什么小心资本家的糖衣炮弹，依我看您是把糖衣留下了，又把炮弹打了回去！"吴东明听罢，开怀大笑。

秋天来了，东州的秋天在带给人们古气磅礴气象的同时，也带来了凛冽萧瑟之气。刚刚参加完制博会的金伟民和李欣汝在品味了秋天的平静、圆熟与智慧的同时，也感到了秋天的肃杀、无情与圆滑。金伟民之所以有这样的心境，是因为"制博会"开幕前一天，金伟民携李欣汝刚住进了北都大饭店的豪华套，就被冯保春请到了吴东明的办公室。

办公室内除了吴东明外，还坐着一位大腹便便、梳着列宁头、戴着金丝边眼镜的人，吴东明热情地做了介绍，原来这位陌生人是清江省省长助理、省国有资产管理局局长陈红旗。

陈红旗扶了扶金丝边眼镜，又挠了挠秃顶和蔼地笑着说："金先生，赵省长得知东汽集团在美国成功上市的消息后非常欣慰，称赞你是一位红色港商，特意指示我们省国资局给政策，推荐项目，金先生出资，把金先生认为合适的国有企业都拿到境外上市，这样就开辟了一条国有企业到国际资本市场融资的新路。"

金伟民听罢，心想，这正是自己求之不得的，自己正想将欧华中国汽车控股有限公司北京办事处，注册成北京欧华实业公司，然后兵发海外，出入于国际资本市场，围绕着金融支撑实业，施展一番身手。

想到这儿，金伟民坦诚地说："陈助理的意思我听明白了，我这个人最愿意做给国家和民族增光的事情，既然省国资局对我这么信任，你这顶'红帽子'我同意戴。"

《驻京办主任》 第二部分(5)

坐在金伟民身边的李欣汝怕金伟民在高帽子面前头脑发热，连忙提醒道：“金总，这等于把我们的股份挂在了省国资局的名下。”

金伟民摆了摆手说：“欣汝，清江省和东州市不仅是国家的装备制造业基地，也是重化工业基地，如果我们像运作东汽集团一样，拷贝十个欧华：欧华机床、欧华化工、欧华钢铁、欧华电力、欧华制药……等等，我们将为国家做多么大的贡献？这正是这些年香港银钻财务公司孜孜以求的吗？”

“好！”陈红旗拍了一下桌子说，“金先生果然是胸怀天下的儒商，我希望你能在这份《代理声明》上签一下字。”陈红旗说完，从皮包里拿出牛皮纸文件袋，从里面拿出一份事先拟好的《代理声明》。

金伟民接过《代理声明》，发现上面只有两行字：“我谨此声明，我同意接受清江省国有资产管理局的委托，纯粹以贵局代理人身份持有欧华中国汽车控股有限公司的股份，并继续以代理人的身份为贵局委托的其它项目谋求在海外上市。”

金伟民对这份《代理声明》看了很长时间，他内心非常复杂，一直在权衡利弊，他知道自己一旦签了字，就彻底戴上了一顶“红帽子”，这顶“红帽子”对自己是福是祸，他一时还想不太明白。此时此刻，金伟民忽然想起了在北京白云观抽签的签文：“三皇大吉，天下第一签。”金伟民心想，其实从自己提出成立汽车教育基金会起，就已经放弃了“私人控股”，既然国家信任自己，愿意将国有企业的命运由我这个港商掌控，这个声明当然要签了，无论得失，先把事做成再说。想到这儿，金伟民拿出签字笔，毅然决然地签上了自己的名字。陈红旗带头鼓起掌来。

吴东明感叹地说：“金老板，这份《代理声明》一签，你可就成了名副其实的红顶商人了。”

金伟民也意味深长地说："吴市长，但愿我的结局不会像胡雪岩那么惨！陈助理，您也别卖关子了，我知道你手里还应该有一份《委托书》，拿出来吧！"

陈红旗拍了拍自己油亮的额头佩服地说："金先生可真是不得了，简直是火眼金睛啊！"

陈红旗哈哈大笑地从牛皮纸文件袋中又拿出一张纸递给金伟民，金伟民接过《委托书》，看也没看就递给了李欣汝。

金伟民之所以没看，是因为他已经料到了《委托书》中的内容。李欣汝却不然，她接过《委托书》认真地看了起来。

欧华中国汽车控股有限公司金伟民先生：

清江省国有资产管理局（下称国资局）在此委托你作为代理人持有在欧华中国汽车控股有限公司中所拥有的全部股份。你在为国资局持有上述股份时，应作为代理人而不是本人处理有关这些股份的事宜。你应始终向第三人表明你是省国资局的代理人，并向有关第三人表明你作为上述股份所有人的代理人的身份。

落款并盖章是清江省人民政府国有资产管理局。签字是陈红旗。李欣汝读了这份《委托书》心中不禁生出了几分寒意。她太了解自己的心上人了，金伟民有喜欢戴高帽的弱点，这哪儿是什么《委托书》，分明是达摩克利斯之剑啊！但是《代理声明》已经签了，就必须接受这把悬在头上的剑，哪怕有一天剑柄上那根系着的马鬃断了！

辛翠莲生下女儿后，有了一种拥有核武器的感觉，不怕吴东明看见亲骨肉不疼爱，女儿就是自己手中的风筝线，辛翠莲为自己的计划一步一步地实现而高兴。辛翠莲如今住在习涛的家里，这是在习涛升任市安全局反间谍处副处长时，王鼎臣在吴东明的授意下给解决的，是一套两室一厅的房子，这套房子就是习涛与辛翠莲的新房。辛翠莲结婚以后，辛翠莲的父母就住进了景润花园的高级公寓。其实吴东明还送给辛翠莲一套别墅，在黑水河南岸的凤凰台庄园，这套别墅是吴

东明和辛翠莲幽会的地方，除了焦云龙之外，没有任何人知道，包括习涛在内。

《驻京办主任》 第二部分(6)

吴东明推开习涛的家门时，心情非常复杂，原本是想借助习涛的哥哥习海的力量叩开中南海的大门，没想到这小子却阴差阳错地成了自己情人的老公，这可真是造化弄人，习涛是个绝顶聪明之人，吴东明最担心的就是害怕习涛看破自己与辛翠莲的关系，习涛本身不可怕，可怕的是他的哥哥，一旦露了陷，后果不堪设想！

辛翠莲纠缠自己软硬兼施，还威胁吴东明不管孩子的话，就告到中纪委去。并且又提出了一个条件："人家生孩子前就相中了一款车，是最新款的保时捷吉普，我特喜欢，尤其是那种暗红色的，明哥，帮我买一辆呗！"

吴东明没想到来看看孩子，辛翠莲会狮子大开口，心里很不爽，"莲儿，你当我是大款呢，一百多万说拿就拿，咱借一台开行不？邱兴本就开了一辆，我把邱兴本那辆借来，你就开呗，开多长时间都行。"

"还说什么为了我可以上天摘星星，全是谎话！我就不信一个堂堂的东州市市长还不如一个私企老板！"

辛翠莲后面这句话让吴东明挺受刺激，心想，可也是，我一个堂堂八百万人省会城市的副省级市长，竟然不如一个私企老板，他咬了咬牙说："莲儿，咱不借了，我让他给你买一辆怎么样？"

一路上，吴东明回想着与辛翠莲好上以后的种种情景，心里多了几分不自在，他发现辛翠莲太贪婪，先是让自己在景润花园买了一套高级公寓，后又让自己在凤凰台庄园给她买了一栋别墅，这期间还让自己给她父母安排了工作，如今又要让自己给她买一辆一百多万的保时捷，今后还不知道要什么呢！越想吴东明心里越不爽，心想，天底下美女有的是，干嘛非得一棵树上吊死？这丫头不仅是个无底洞，而且胆子还大，就冲生孩子这件事，一般女孩子就做不出来。辛翠莲敢作敢当，真要是哪天把关系搞僵了，怕是什么事都干得出来！刚才还

用中纪委来威胁自己呢。想到“中纪委”三个字，吴东明心里有些后怕，他萌生了逐渐淡化与辛翠莲关系的念头。

自从夏闻天拿到丁能通送给他的《市长参考》后，心里不禁透出了一股寒气，他万万没有想到吴东明竟是一个如此诡谲阴险的人，这个《市长参考》中的内容完全是为他个人升迁服务的。想不到驻京办可以利用送给国家各重要部门负责人手机，搞到这么多诡秘的信息，这不得不让夏闻天联想到东州市各部门负责人的手机，是不是也有人在利用他们的手机做文章?

想着想着，夏闻天萌生了一个想法，这个想法让他非常兴奋。两天后，这个想法在市委常委会上确定下来，“两会”召开的前一个星期，通过《东州日报》的四个版面公布出来。这四个版面的内容是从市委书记、市长到市内八区、一市、四县及市内各部门党政领导班子成员的手机号码，同时，详细刊登了各位领导的职务分工情况。

一时间，“东州纸贵”。这件事顿时成为“两会”人大代表和政协委员们议论的焦点。但是让夏闻天心里不安的是，在人大代表和政协委员分组讨论《政府工作报告》时，大家对公布电话和领导分工这件事当着他的面讨论时全是恭维话，什么“阳光新政”、“政务公开的典范”云云。

多少年来东州“两会”上的讨论都是背课文念台词似地唱颂歌，你好我好，一团和气，代表和委员们似乎除了“好报告”三个字，不会说别的！夏闻天决定利用这次“两会”刹一刹这种不讲真话的歪风。

春节前一周，万寿县县长韩亚洲处心积虑地为吴东明准备了一件特殊的礼物。因为韩亚洲发现吴市长是个敢于仗义执言的人，他既谋事又谋人，跟着这样的领导干活心里踏实，挺身而出一次，得到的是一辈子的回报，就为这，赌一把也值得。

《驻京办主任》 第二部分(7)

焦云龙早就告诉吴东明，今天晚上万寿县的韩县长要来，因此门铃一响，吴东明就预料到是韩亚洲来了。韩亚洲进门时腋下一直夹了一把奇怪的椅子，此时他把椅子放在客厅中央的地毯上，整间客厅顿时因为这把奇怪的椅子而显得蓬荜生辉。

吴东明饶有兴趣地问："亚洲，一看这把椅子就来历不凡，这是一把什么椅子，造型这么奇怪，你说是太师椅吧，下面却象马扎，有点意思。"

"吴市长，这把椅子可是个宝贝。这是明代的交椅。现在传世的明式交椅，以黄花梨最为珍贵，这把就是黄花梨的。"

吴东明越看越欢喜，便脱口而问："亚洲，这把椅子价值不菲吧？"

韩亚洲得意地说："吴市长，不瞒您说，可以换一辆保时捷，就算我送给您的春节礼物。不过我送您这把椅子可不是因为它贵重，而是蕴含着我的一个期盼！吴市长，古书上说的那些英雄好汉论资排辈常说坐第几把交椅，我的期盼就是希望吴市长早一天坐上东州第一把交椅！"

吴东明听罢微笑着拍了拍韩亚洲的肩膀满意地说："难得老弟这番良苦用心啊！"

"亚洲，我听兴本说过，你想往市内五区调调，我觉得还是从长计议好一些，万寿县是个穷县，眼下经济刚刚有了点起色，正是你出政绩的时候，市政府一直缺两位市长助理，估计将来要在县委书记中选，这可是千载难逢的好机会，我希望你能好好把握这次机会，要知道你是我心目中最佳人选啊！"

吴东明的一席话让韩亚洲心潮起伏，他情不自禁地用双手握住吴东明的左手说："吴市长，我是跟定您了，您就是我心目中的党，只要您一句话，我肝脑涂地，在所不辞！"

送走韩亚洲，邱兴本也来吴东明家登门拜访。邱兴本拿出包装精美的盒子，“大哥，这是我特意为嫂子订做的一套内衣。”

吴东明一听，脸就拉拉下来了，“兴本，你小子是不是有点过分了，竟敢送你嫂子内衣？”

邱兴本卖着关子说：“大哥，你打开看看就知道了，这可不是一件普通的内衣！”

吴东明听罢知道这盒子里一定有玄机，便不慌不忙地打开盒子露出来的竟然是一套金光闪闪的黄金内衣。一件金黄纹胸和一件黄金内裤。

“大哥，这是我在香谢瑞麟金店特意订做的，这套黄金内衣就是将黄金制成柔软的拉丝状，然后进行精心雕刻而成的。是纯手工制作的，只有950克重，价值三十多万呢，我估计嫂子穿上一定高兴！”邱兴本得意地说。

“兴本，你小子可真会讨你嫂子喜欢，真没想到，金子也能制成内衣，手艺简直太绝了。”吴东明赞叹地说。

“大哥，这算什么，蝎神集团有今天的辉煌还不是多亏了大哥鼎立扶持，兴本真是无以回报。大哥，我这次来一是为了给您拜个年，二是有一件事还希望得到您的大力支持。”邱兴本谨慎地说。“大哥，在我们万寿县城西南角的北辛店有一大片大大小小的水洼和废弃的鱼塘，以前北辛店乡政府和北滩头乡委会合作，将一千多亩地挖成湖泊种荷花，想发展观光农业，结果没经营起来。眼下那篇大大小小的水洼占了六七千亩地，我想把这块地拿下建一个湿地公园搞旅游，我找专家看过，专家说那儿已经是天然湿地了，不仅环境优美，而且颇有点江南水乡的味道。如果大哥同意，也算蝎神集团积极响应市委市政府创建国家环保模范城的号召，为东州的环保事业做一份贡献，为大哥的政绩添点光彩！”

吴东明听得非常认真，他没想到万寿县竟然有这么一块风水宝地，怎么以前从来没听说过，不过邱兴本的想法让吴东明很受启发，

在东州境内有这么一大片湿地无疑为东州创建国家环保模范城又添了一个筹码。

《驻京办主任》 第二部分(8)

吴东明摆了摆手爽快地说："兴本，搞旅游嘛，在湿地公园建点别墅酒店什么的也是必须的，这是造福东州的好事，你大胆地干吧。"

送走邱兴本，吴东明再一次把玩起放在茶几上金光闪闪的黄金内衣，他心想，这套黄金内衣自己的老婆怕是受用不了，搞不好还得逼着我退给邱兴本，还不如送给翠莲，这丫头见了一定高兴得一塌糊涂。

春节前，衣雪带着儿子回到了东州，但是回国前她并没有告诉丁能通。自从移民加拿大以后，这是衣雪和儿子第一次回国。

衣雪这次回国心情非常复杂，其实衣雪自始至终都爱着丁能通，包括离婚以后，之所以决定与丁能通离婚，就是想让丁能通走出"围城"，在城外感受一下，到底是城外好还是城内好。衣雪太了解丁能通了，丁能通是既想要一个温暖的窝，又想做浪漫的漂流。但是没有家的漂流是虚无缥缈的，所谓浪漫也不过是玩弄一些风流韵事。风流韵事是以肉欲为目的的，即使产生了一些小感情也只是肉欲的佐料。

离婚是衣雪生命中一次爱的冒险，自从上次丁能通主动给她打电话以后，她就决定结束这次冒险行动了，只是她现在还需要一次丁能通发自肺腑的忏悔。她要让丁能通懂得，一万件风流韵事也不能填补爱情的空白，只有对家庭负责的男人，才懂得珍惜爱情。衣雪终于明白，性是瓷土，爱情才是瓷瓶子，婚姻是碎瓷片，要想将性、爱情和婚姻三者统一起来，必须将瓷瓶子摔碎。因为这才是瓷器最终的状态，也是爱情最终的状态，这就是亲情。衣雪觉得现在世界上自己最爱的人是儿子，最亲的人是丁能通，经过这次婚变，这是衣雪最大的收获。

衣雪和儿子回东州的当天，丁能通就知道了，是石存山告诉他的。丁能通心里非常高兴，他能理解衣雪带着儿子回国为什么不告诉他，其实那次金伟民病在了美国，自己借机和衣雪通了话，衣雪就表

达了带儿子回国看娘的意思。能通娘是个朴实善良的妇人，可怜衣雪从小没娘，对衣雪倍加疼爱，娘俩比亲母女俩还亲。

丁能通在梦中不止一次地梦见在娘面前见到衣雪和儿子的情景，儿子在院子里放鞭炮，娘坐在上房的炕上，衣雪坐在炕沿儿陪娘说话。和衣雪复婚的事丁能通想了不知多少次了，只是不知道衣雪是什么态度，自己伤衣雪伤得太深了，不知道衣雪能不能原谅自己，衣雪和那个加拿大约翰的事，石存山在电话里也简单向丁能通说了，丁能通听后有些无地自容。其实丁能通已经打定了复婚的主意，他决定利用这次回家过年的机会好好和衣雪谈谈。

然而晚上十点，丁能通突然接到姐夫的电话，说娘快不行了，让他赶紧往回赶。得到姐夫的消息，丁能通感觉像遭到雷劈一样。原来，娘见到衣雪高兴，亲自给衣雪和丁宇做了晚饭，还喝了酒。结果吐了血，送娘到医院后，这不正在县医院抢救呢，大夫说是胃大出血。丁能通简单地和杨善水通了个电话，便开车往东州赶。

路上丁能通接到衣雪的电话："路上开车小心点，一定要注意安全，娘是世界上最善良的人，老天爷一定会保佑她的！"

"雪儿，谢谢你！好好照顾她，随时告诉我娘的情况，我会注意安全的，放心吧！"

衣雪的电话让丁能通心中涌起一股无法言表的暖流，他加大油门，奔驰车向京东高速公路驶方向去。丁能通归心似箭，一路狂奔，脑海中不时浮现出娘含辛茹苦的画面，却不知道娘已经于午夜时分撒手人寰……

娘的突然离开对丁能通和衣雪的心灵震撼很大，娘临终前最大的愿望就是自己和衣雪复婚，丁能通打定主意要和衣雪复婚，绝不辜负娘的希望。

《驻京办主任》 第二部分(9)

一路上衣雪的心情也很复杂，她知道自己无论远离丁能通还是在他的身边，自己的命运都不会与这个男人脱离关系，这大概就是不是冤家不聚头的道理。衣雪觉得经过这次婚变，她和丁能通之间的爱情才真正成熟起来，这就是丁能通已经由爱人转变成了亲人，爱情转变成了亲情，她觉得这种亲情不仅升华了婚姻，而且使得爱情更有分量了。

欧华汽车在美国上市后并没有挽回东汽集团颓败的势头，而且业绩一路下滑。经营业绩的滑落，直接造成了纽约证券交易所里欧华汽车股价的连续下跌，股价从最高点三十二美元一路下跌到三点五美元，引起了国外投资者的一篇质疑声。

面对美国上市遭遇的巨大海外股市风险，身在美国的金冉冉更是心急如焚，她告诫金伟民：“金总，我建议香港银钻财务股份有限公司立即以大股东的身份行使51%的控股权，全面接管东汽集团，否则一旦有投资者因欧华汽车股价连续下跌提起诉讼，美国法院会受理立案，按照原告提供的欧华汽车上市仅仅一年，经营业绩却急剧跌落的实事证据，认为欧华汽车向SEC提供了不真实的财务报表，披露了虚假信息，而判决原告胜诉，真要那样的话，欧华汽车极有可能赔个精光。”

金伟民接到金冉冉的传真后，更加焦急，他心里只有一个念头，绝不让欧华汽车赔个精光。股价在大洋彼岸风雨飘摇，使金伟民意识到，光做接通金融管道的工作是远远不够的。不搞好汽车、不搞好东汽集团，自己和欧华汽车在资本市场上都将声名扫地。

春节前金伟民拿到了东汽集团的财务报表后，决定去东汽集团看看，这一次金伟民和李欣汝转换了视角，以大股东的身份处处留心，从像模像样的冲压、装焊、涂装、装配四大工艺生产线，看出东汽集团的企业经营管理确实存在很多问题，抓住了企业只图产量，不看市

场，忽视成本，轻视质量，利润递减，企业的持续竞争优势正在散失的症结。

金伟民和李欣汝回到香港后，调集香港银钻财务的精英商讨对策，最后的结论是，东汽集团在原有的经营者手里实在没有起死回生、重振兴旺的任何希望了，不换掉他们，转由香港银钻财务来接手企业，欧华汽车必死无疑。香港银钻财务高层会议决定行使大股东的控股权，全面接管东汽集团。

吴东明原以为东汽集团在美国上市成功后，利用这笔钱进行技术改造，东汽集团一定能起死回生，不成想东汽集团颓势依旧。省国资局局长陈红旗的核心意思是，只要金伟民不撤走股份，接手东汽集团可以考虑，他已经向赵省长做了汇报，赵省长指示，保证国有资产不流失的最好办法是让肉烂在锅里。

金伟民和李欣汝到达东州机场后，来机场迎接的除冯保春和纪东翔外，还有市委常委、市委秘书长朱文锦，朱文锦言称是代表夏书记来接金先生的，这是金伟民万万没有想到的，他心想，看来接手东汽集团是场硬仗啊！

当朱文锦等人引领着金伟民和李欣汝走进小会议室时，夏闻天热情地迎上去与金伟民和李欣汝握手并风趣地问："金先生，李小姐，东汽集团得的是白血病，不知道你们二位是医生还是骨髓捐献者啊？"

金伟民回敬道："夏书记，我们既不是医生，也不是骨髓捐献者，我们只是与东汽集团有血缘关系的人。"

"说得好，"林大可凑上来，拍了拍纪东翔的肩膀说，"国有企业之所以搞不好，一个最大的弊端就是像纪东翔这样的董事长是组织部派去的，而不是与企业有着血肉联系的董事们选出来的。"

众人入座后，金伟民开诚布公地说："各位领导，再也不能由着老人马、老车型造车了，否则东汽集团就是个永远也填不满的无底洞，必须尽快寻找、确定新车型，以适应市场的多种购买需求，形成东汽集团新的利润增长区域。我这次来就是行使我51%的控股权，全面接

手东汽集团，这既是为我们的51%的股权负责，也是为国有资产保值增值负责，更是为欧华汽车的投资者负责。”

《驻京办主任》 第二部分(10)

金伟民的确成竹在胸，从决定与东汽集团合资那天起，就想设计出新款欧华轿车，为此他考察了许多汽车大国，终于相中了意大利一位顶级设计大师。

因此，金伟民踌躇满志地说：“夏书记，我接手东汽集团后，立即与意大利设计公司签订设计合同，由意大利顶级设计师负责设计，设计费七千万美元，我的条件是，设计的产品不仅技术上和经济上都成功，而且要完全占有知识产权。”

夏闻天看了看吴东明、林大可，从他们的眼神可以看出，他们既不想交出控股权，又不想放弃金伟民请意大利人设计的属于东汽集团全部知识产权的新车。他刚想开口，吴东明轻咳了一声问：“金先生，如果意大利人设计出这款新车后，发动机怎么办？”

金伟民思忖片刻惆怅地说：“吴市长，说句心里话，我有两块心病，一是轿车发动机，二是体制发动机。轿车发动机好办，我建议由欧华汽车向东州航天三菱发动机有限公司注资，对其实施控股，日后的欧华轿车暂用由三菱发动机有限公司提供的2.0和2.4升的发动机，然后再想办法与国外合作研发出最适合欧华轿车的发动机。但是欧华汽车能否修成正果，关键还是要靠体制发动机啊！”

金伟民的这番话等于将了夏闻天、吴东明和林大可一军。一直一言不发的纪东翔心情是极其复杂的，他预感到如果管理权交给金伟民，自己将失去董事长兼总经理的位置，弄不好连副总经理的位置也保不住，他怀着负隅顽抗的心理问：“伟民，怎么说你也是个造车的外行，你知道一辆车的价格是怎么定出来的吗？”

金伟民一听笑了，他非常理解此时此刻纪东翔的心情，自从决定与东汽集团合资那天起，金伟民就到处拜师研究汽车，他甚至从英国聘请了一位研究汽车的教授定期飞到香港给自己和银钻财务的高层讲汽车课。

“东翔，”金伟民用老朋友的口气说，“看来你是想考考我，其实一辆汽车的车价不是企业说高就高，说低就低的，这里面有一个基本的制造成本。其中车上有多少个焊点，直接决定了车的制造成本。车的焊点越多，标准越高，质量越好，德国的奔驰、宝马车一般要达到五千五百个焊点，而丰田、本田、尼桑、马自达等日本车则多在三千八百到四千两百个焊点之间。一辆车的焊点越多，制造工序也随之增多，总装流水生产在线的机械手、传感器等装备增多，致使成本提高，车价也就贵上去了，我说的对不对？”

夏闻天打断了，“金先生，如果由你们来管理东汽集团，你除了推出由意大利人设计的新款欧华轿车外，还有什么新举措？”

金伟民听出了夏闻天已经松口的意思，“夏书记、吴市长、林市长，东汽集团的企业管理必须向丰田公司学习，‘从干毛巾中拧出水来’，只有用这样的企业精神来控制制造成本、销售成本、管理支出和财务费用，才能把成本降下来，把效益搞上去，我会派一大批管理人员去日本名古屋，进丰田公司培训，在东汽集团全面推行丰田式的管理，在企业里树立起生产上的成本概念，经营中的市场观念，管理时的质量意识，企业上下围绕技术、质量、市场、利润四大环节上下功夫，将东汽集团真正建成一个拥有现代企业制度、现代化、国际化的汽车集团公司。在这里我郑重承诺，给我两年或三年时间，如果不如你们管理得好，我们就投降，再交出管理权给你们，在这期间，如果企业出现亏损，由我们来承担。”

《驻京办主任》 第二部分(11)

夏闻天苦涩地笑了笑说：“保春、东翔，与其看着东汽集团死在你们手里，不如把权交给金先生、李小姐他们管理，大权交出后，东翔就任常务副总经理吧。”

东汽集团交出管理权后会是个什么结果？吴东明、夏闻天和林大可都有自己的判断，吴东明流露出对个金伟民不能不防，而林大可一向认为吴东明在官场上做事工于心计，没成想在招商引资上也这么诡道，“东明，人家占51%的股份有控股权，咱们怎么防啊？招商千万别搞成‘招伤’，把人家搞成了‘外伤’，把自己搞成了‘内伤’啊！”

吴东明不慌不忙地从皮包里拿出一张纸递给夏闻天说：“这是省国资局发给汽车教育发展基金会的函，你们俩先看看。”

夏闻天接过函件，只见上面写道：

中国汽车教育发展基金会：

我局为了探索境外国有资产管理模式的需要，现正式委托贵会代表我局投资欧华中国汽车控股有限公司，金额为2999万美元，资金由我局支付，贵会作为代理人，不承担投资的所有风险，也不享有此项投资的所有权益，欧华汽车的所有股权及股票收益均归我局所有。请予以支持和配合为盼。

清江省国有资产管理局

夏闻天看后久久没有说话，他将函件递给林大可后，情不自禁地点了一支烟，他慢慢地吐了一口烟意味深长地说：“东明、大可，你们知道政治家与政客的区别是什么吗？我觉得就四个字：虚怀若谷！我一向认为市场经济是世界上最先进的经济形式，改革开放就是不断完善市场经济的过程，在这个过程中，我们必须认清一双手，这就是市场经济这双无形之手和权力这只有形之手。在市场经济不成熟的时候，这只权力之手就有很大的使用空间，我提醒你们，既然东汽集团

已经走向国际资本市场了，还是少用权力之手，我可不想让你们做萧何。”

吴东明不解地问：“闻天，你这话是什么意思？”

林大可插嘴说：“这还不明白，闻天是怕成也萧何败也萧何呀！”

韩亚洲如愿以偿地接任了万寿县县委书记，他上任的第一把火就是决定投资二十亿开发北滩头湿地公园。作为县委县政府的龙头工程，这二十亿万寿县根本拿不出来，全部压在了邱兴本的蝎神集团。

韩亚洲深知今年是市政府创建国家环保模范城的决胜年，北滩头湿地公园一旦建成，无疑对创建国家环保模范城有促进作用，如果创建成功，吴市长承诺的市长助理说不定就到手了。韩亚洲每当想起这些，心里就充满了干劲。

自从金伟民接手东汽集团以后，下滑的业绩不仅遏制住了，而且效益一路攀升。吴东明欣慰之余始终没想明白，为什么同样的城市、同样的企业、同样的厂房、同样的设备、同样的车型、同样的员工，由于不同的人来管理，而显现出了从跌落到腾跃的巨大不同？这次吴东明参加中英企业家研讨会就是带着这样的疑问来的。

汽车虽然是在西方近代工业的铁锤下敲打出来的，但是吴东明有一个野心，想在自己任期内通过东汽集团打造出一款真正让中国人自豪的轿车，他把这个梦想寄托在了金伟民的身上。

《驻京办主任》 第二部分(12)

自从辛翠莲生了孩子以后，习涛怎么看都觉得不是自己的，再加上民间有七活八不活的说法，这孩子八个月生下来竟然活了，习涛觉得心里怪怪的，后来他通过朋友终于明白辛翠莲生的孩子是足月的，根本不是八个月，习涛就有了一种不祥的预感，他断定这个孩子不是自己的，“莫非是……？”习涛越想越后怕，这段时间他心里矛盾极了，也痛苦极了。

但习涛是个稳重的人，他暗下决心一定要查清孩子的父亲究竟是谁。想到自己不幸的婚姻，习涛内心悲苦至极，他非常怀恋自己在市安全局反间谍处的日子，巴不得马上调回去。

习涛已经下了与辛翠莲离婚的决心，他偷偷回到了东州。辛翠莲最近也非常闹心，她发现自从自己与习涛结婚生了孩子之后，吴东明开始有意疏远自己，辛翠莲的目标越来越明确，要想尽一切办法逼吴东明离婚。市长的情人离市长的夫人就差一步了，即使鱼死网破，这一步也要迈过去。自从辛翠莲生完孩子以后，她就根本不正经去市安全局上班了，因为吴东明给了她一个特殊的任务，潜入市委办公厅公务班。辛翠莲第一次潜入市政府办公厅公务班只用了一周时间就完成了任务，当时她负责林大可和邓大海的办公室。这次成功潜入市委办公厅公务班，在焦云龙的周密安排下，辛翠莲负责清扫市委书记夏闻天和副书记周永年的办公室。

习涛到达东州后没有马上回家，与其说回东州，不如说是潜入东州。习涛这次回东州的目的很明确，就是离婚，但是仅凭怀疑是站不住脚的，要用证据说话，因此，他选择了跟踪，并且发现了辛翠莲潜入市委、住豪华别墅、开保时捷跑车等证据……

经过一番眼花缭乱的资本运作，金伟民又将东汽集团在香港、上海两地成功上市，为意大利设计的欧华轿车上马准备了启动资金。意

大利设计公司按照合同约定，已经造出了欧华轿车的第一辆样车，并在英国汽车工业研究协会进行了各项实验、测试和鉴定。

正在此时，焦云龙来到吴东明的办公室，关上门谨慎地说："老板，丁能通去见夏闻天了，还带着北滩头村的老村长。"

吴东明脸色一沉，厉声问："怎么知道的？"

焦云龙指了指吴东明办公桌上的电话说："监听到的。"

北滩头湿地项目使当地的农民失去了土地，北滩头的村长去夏闻天那儿告状，还是丁能通亲自带着村长去的，这不但给吴东明出了难题，而且还给自己的姐夫送到了最危险的境地。

丁能通从李欣汝那里得知习涛和辛翠莲闹离婚，而且辛翠莲生的孩子不是习涛的，习涛被人家利用了。辛翠莲的心计不能不让丁能通刮目相看，但是他怎么也想不到辛翠莲的心计会毒得连习涛这么英俊干练的男人都钻进了圈套。丁能通第一个反应就是辛翠莲在玩火，她生的孩子很有可能是吴东明的。

金伟民兴奋地告诉丁能通，欧华轿车的样车已经经过英国汽车工业研究协会的测试，接下来要建新厂，上汽车目录，好多需要跑'部''钱'进的事都得拜托你这个'孙悟空'了。当丁能通了解到金伟民的欧华轿车的发动机生产线很有可能放在长三角一带的港口城市，丁能通当即制止金伟民道："在中国做生意，光考虑市场不行，还要考虑政治，你现在的想法很危险，吴东明不会答应的。"

金伟民不屑地说："吴东明不答应又能怎样，香港银钻财务是东汽集团的控股公司，现在是市场经济，我的梦想是将东汽集团打造成跨国企业，如果连跨省都不允许，还谈什么改革开放？"

丁能通反驳说："你别忘了，中国的市场经济还在发展过程中，是不健全的市场经济，中国还不能称为法治社会，只能说是从人治向法治转变的过程中，人治是逆现代化的，一切都充满了变数，也就是说你作为港商投资于东州的国有企业，必须讨当地政府的欢心，否则……"

《驻京办主任》 第二部分(13)

金伟民从心里感激老同学的提醒，自从投资东汽集团以来，他有一个切身的感受，就是东州的官本位思想比长三角一带浓得多，一个大型国有企业凡事都要依靠市委市政府，这种半行政半市场的投资环境，很容易使投资者成为地方利益竞争中的牺牲者。

辛翠莲与习涛离婚的事迟迟没有告诉吴东明，她想找一个合适的机会说。自从与习涛签了离婚协议书后，辛翠莲再也没有了顾虑，她将孩子扔给了父母和保姆，干脆住进了凤凰台庄园的别墅。市安全局反间谍处，她想去就去，想走就走，处长知道她是吴市长的干女儿，有局长王鼎臣罩着，对她也是睁一只眼、闭一只眼。

为迎接国家环保总局创建国家环保模范城考察团，吴东明率万名市民横渡黑水河的消息，东州市的电视台、电台、报纸已经宣传快一个月了，东州市民翘首以盼。宣传报道称，通过创建国家环保模范城，东州的水能变成清凌凌的水，东州的天能变成蓝莹莹的天。

万民横渡黑水河取得了圆满的成功，吴东明的心情的确好，他亲自架车来到凤凰台庄园和辛翠莲幽会的别墅，辛翠莲刚好准备完四个热菜，一个炖甲鱼汤，当辛翠莲补完妆小鸟一般从二楼飞下来时，电视里正在播放吴东明亲率万民横渡黑水河的新闻，电视屏幕里吴东明戴着红色游泳帽正在奋力向前游，泳姿不仅标准，而且阳刚，宛若二十几岁的小伙子。

辛翠莲得到机会就没想放过吴东明，“实话告诉你吧，我和习涛已经离婚了。反正离了，吴东明你听好了，从今以后，我和女儿你要也得要，不要也得要，你要是敢抛弃我和女儿，小心我到中纪委告你去！”

邱兴本在美国就得知了夏闻天对北滩头湿地造假非常震怒，已经责令万寿县县委县政府立即停止继续挖掘，并派出调查组深入北滩头村调查。

邱兴本急匆匆地从纽约直飞东州，想找韩亚洲商量对策，韩亚洲却躲着不见邱兴本。潘富贵告诉邱兴本这件事是丁能通捅到夏书记那儿的，气得邱兴本恨不得刮了小舅子。

晚上回到家，邱兴本把火全撒在了丁桂芹身上，夫妻俩大吵一通，邱兴本什么话难听说什么，丁桂芹忍无可忍，第二天一大早就只身登上了去北京的火车。

丁桂芹见到丁能通长叹一声说："能通，我看你姐夫的公司要出事，能通，你姐夫本想大干一把，把钱都投到北滩头湿地了，没想到项目不让干了，还派了调查组，这个时候，我去加拿大怎么放心得下！"

丁能通用责备的口气说："姐，脚上的泡都是自己踩的，姐夫这次要是真栽了，也怨他自己，做生意不是赌博，更不是违法乱纪，姐，咱们也是农民出身，最理解失地农民的痛苦，另外，蝎神集团的经营方式也存在问题，收了那么多养殖户的抵押金，一旦资金链断了，公司非发生崩盘不可，这两年姐夫手里有了钱，张扬得已经不知道自己是谁了，俗话说，枪打出头鸟，姐夫能不能过了这一关，就看他的造化了，姐，既然他对你不仁，你就可以对他不义，去加拿大呆一段时间，散散心，就算你帮我了，你知道丁宇还未成人，需要监护人，衣雪根本离不开加拿大，如果你能常去，衣雪才能常回，娘在九泉之下的心愿才能了了。"

娘不再了，自己在这个世上的真正亲人只有弟弟了，长姐比母，我不成全弟弟谁成全？想到这儿，丁桂芹点了点头。

邱兴本想求吴东明对北滩头湿地项目说句话，只要撤走调查组，重新启动北滩头湿地项目，蝎神集团就能摆脱困境，然而，吴东明不愿意与夏闻天搞得太僵，官场上是最讲火候的，吴东明觉得还没到与夏闻天叫板的时候，吴东明只轻描淡写地安慰了几句，让邱兴本等一等，就在邱兴本琢磨怎么缓和与妻子和小舅子的关系时，丁能通打来

电话，告诉他，“我姐马上就去加拿大探亲去了，你要还是我姐夫就来送一送。”邱兴本当即答应，“送，一定送。”

其实丁能通根本没想让邱兴本送丁桂芹，他借送姐姐去加拿大为由，调邱兴本进京是另有企图。丁能通使出全身解数以最快的速度拿到了丁桂芹去加拿大的签证，是因为他预感到蝎神集团要出事了，搞不好邱兴本都得坐牢。姐姐是这个世界上最疼自己的人，丁能通不忍心看着自己的姐姐跟着邱兴本受连累，所以毅然决然地为姐姐去加拿大安排好了一切。

最近吴东明的心绪被两件事搞得很乱，第一件事是创建国家环保模范城可能要前功尽弃，在考察团礼节性总结中，虽然对东州的创建工作给于了高度评价，但是也提出了东州的环境质量有待提高的意见，尽管考察团还要综合权衡所有参与创建城市的情况，但是吴东明心里很清楚，大部分参选城市的环保底子都比东州好，东州毕竟是老工业基地，要想拿下国家环保模范城的荣誉要走的路还很长。第二件事就是辛翠莲自从与习涛离婚以后像变了一个人，经常逼问吴东明，大有逼婚的前兆。

《驻京办主任》 第二部分(14)

在东州官场，能说几句知心话的也就是老同学王鼎臣了，开了一天会的吴东明一散会就约王鼎臣去安乐窝，而且既没带焦云龙也没带司机，吴东明亲自开车去市安全局接王鼎臣。

饭菜上齐以后，王鼎臣要上蝎神酒，吴东明摆了摆手，让服务员上茅台，王鼎臣笑着问："东明，怎么改口味了？"

吴东明懊恼地说："不瞒你说，鼎臣，我最近总觉得这蝎神酒喝了之后有股邪劲，就好像抽大烟一样，喝了上瘾，我怀疑邱兴本这家伙是不是在酒里泡大烟壳了。当初要不是喝了蝎神酒，酒后乱了性，也不会让辛翠莲牵着鼻子走，鼎臣，我现在是有苦说不出啊！"

王鼎臣心想，看来吴东明今天是向我求计来了，否则不会以一市之长的身份亲自给我斟酒，尽管我们之间是老同学、老朋友。

王鼎臣是一个洞若观火的人，他揣摸着吴东明的心思说："东明，你应该想办法把这个女人送出国去，最好是移民，澳大利亚、加拿大、新西兰，哪个国家都行，走的越远越好，在你身边早晚是个祸害！"

邱兴本在北京住了三天，他打算借助丁能通说服习涛，想把蝎神酒推成国宴用酒这件事办成，只要蝎神酒成了国宴用酒，夏闻天不会不顾及东州民营企业这一荣誉的，必将对蝎神集团手下留情，或许蝎神集团就能死里逃生。

但是屋漏偏遭连阴雨，就在习涛全力帮忙之际，京城各大报纸报道了一则消息：美国食品与药品管理局（简称FDA）发出警告:在出口美国的蝎神酒以及蝎神系列产品中，检测出含有处方药浓度的昔多芬，而昔多芬正是大名鼎鼎的"伟哥"的主要成分，该成分用于治疗男性勃起障碍。

消息一出，消费者哗然，网上对蝎神系列产品一片质疑声讨之声，习涛想把蝎神酒推成国宴用酒的一切努力付之东流，邱兴本顿时

陷入四面楚歌的困境。

大约下午两点钟，邱兴本一进东州城，就惊呆了，许多路段都被蝎神集团的养殖户给拦截了，车行至省政府附近时，根本过不去了，估计有上万人围住了省政府，养殖户高举着“给养殖户一条出路，还我血汗钱！”，“求政府作主，救救我们！”等条幅。

邱兴本没说话，他上了潘富贵的车，坐到了正驾驶的位置上，他点上一支烟，稳了稳慌乱的心情，然后一踩油门向城外驶去。

与此同时，省委也被上万人围得水泄不通，省委书记林白专门召开了书记办公会议，专题听取东州市委市政府关于蝎神集团群访事件的汇报。

欧华轿车工厂是按照年产十万辆的规模来分期建设的，在金伟民殚精竭虑的努力下，厂房已经现形，从德国申克、杜尔、库卡、舒勒公司购买的设备，在欧华支付了巨额货款后，先后海运抵岸，送至车间安装。

此时的金伟民充分彰显着立志要造出技术上与欧美日同步、并拥有全部自主知识产权的欧华轿车的一身胆识、智慧和信念。为了实现目标，金伟民将全部资源向欧华轿车整合，他通过复杂的股权设计与整合，一方面打造融资平台，一方面了结他心底深处最大的忧虑：打造一个体制发动机，把欧华轿车的根子搞干净。

这个体制发动机，就是在长三角建立一个真正由香港银钻财务控股的股份制发动机生产基地。金伟民认为，这个股份制的发动机公司就是欧华轿车的根。

《驻京办主任》 第二部分(15)

就在欧华轿车工厂的设备进入调试、试车阶段时，金伟民亲自从意大利将由意大利工程师和技师们手工制造的一辆欧华轿车，封箱运上包租舱位的波音747大货机，直飞首都机场。届时夏闻天将亲自进京召开欧华轿车车型揭示新闻发布会。

习涛自从和辛翠莲离婚以后，情绪一直低沉，唯一可以吐露心扉的就是李欣汝，李欣汝不失时机地开导习涛，劝习涛正视现实，顺势而为，渐渐地习涛走出了阴影。

然而，习涛的行为深深触怒了吴东明，他要求调回市安全局的请求被搁置，任命他为市驻京办副主任的事情也泡汤了，特别是习涛离婚的消息渐渐传开，周围的同事议论纷纷，流言蜚语如水漫流，浸淫着习涛破碎的心，在习涛心目中，爱情犹如失手打碎的古瓷瓶，碎瓷片便是爱情的尸体，心便是这尸体的棺椁。

吴东明近来被辛翠莲逼得越发恨起邱兴本了，狗日的，竟敢用“伟哥”冒充蝎子泡酒，毁了我吴东明一世英名，蝎神集团虽然破产了，但是邱兴本却失踪了，邱兴本不知去向像一颗炸弹悬在吴东明心里，他一直侥幸地想，狗日的，跑的越远越好，永远也别露面，否则一旦被公安机关抓住，还不知道从狗嘴里胡咧咧出什么来呢。凤凰台山庄的别墅、辛翠莲开的保时捷吉普车，还有那套精巧的纯金内衣……

自从邱兴本失踪以后，丁能通没有一天不为姐夫提心吊胆，不过让丁能通心里还算安慰的是，政府定性蝎神集团收受养殖户抵押金不是非法集资，蝎神集团之所以破产是由于长期经营不善造成的。但是这个结论也遭到了大部分养殖户的抵触，大规模群访事件虽然平息了，但是小规模群访事件时有发生。

金伟民这几天情绪一直处于亢奋状态之中，因为欧华轿车就要下线了，日子定在了国庆节，届时将举行隆重的下线仪式。但是下线的两辆车涂成什么颜色，公司内部意见不统一，还有第一辆下线的欧华

轿车谁来开？官场上的微妙金伟民不懂，为了使欧华轿车下线仪式滴水不漏，达到方方面面满意，金伟民特意请丁能通吃饭向老同学讨教。

国庆节上午十点，陆续出席欧华轿车下线仪式的各界人士齐聚在东汽集团欧华轿车新建厂装配车间的会场。大屏幕上展示完欧华轿车在伯明翰欧共体ECE实验场内，由英国米拉公司承担的欧华轿车各项实验的纪录片后，东汽集团常务副总裁纪东翔开始主持欧华轿车下线仪式。简短的开场白之后，纪东翔宣布由东汽集团董事长兼总经理金伟民介绍欧华轿车的研发历程。

金伟民动情地说："这可是东汽人拥有整车的自主知识产权的现代轿车，它没有外商在技术上和其他因素方面对我们的牵制，我们的企业更没有被捆绑到跨国公司的战车上，欧华完全是我们民族自己的品牌。"金伟民说完，新老汽车人的双手紧紧地握在了一起，全场再一次响起热烈的掌声。

紧接着纪东翔宣布请东州市市长吴东明和东汽集团董事长兼总裁金伟民试车。顿时，东州军区军乐团奏响《国歌》，清江省歌舞团合唱团与全场来宾高唱《国歌》，两扇由地球图案构成的弧形大门，在四只舞狮的引导下，缓缓打开，巨大的五星红旗冉冉升起……

吴东明驾驶着第一辆黑色欧华轿车稳稳驶来，紧接着是金伟民驾驶的白色欧华轿车，红地毯两侧洋溢着工人们的笑脸……

金伟民太累了，欧华轿车成功下线后，他匆匆赶回北京，不成想，一个星期以后，冯保春和纪东翔从东州赶到了北京，专程来看金伟民。金伟民心想，看来吴东明一定知道了自己与英国人合作生产发动机、将这个项目放在长三角的南港市了。

《驻京办主任》 第二部分(16)

纪东翔说："伟民，你在香港呆的太久了，对内地的体制了解不深，和政府过不去没什么好处，搞不好有些领导是翻脸不认人的！"

金伟民沉重地说："保春、东翔，我听你们的话怎么带有恐吓的味道？东翔说得对，我在香港呆了二十多年了，脱离你们所在的环境久了，听了你们的话，我真是不习惯啊！难道我作为港商，东汽集团的董事长兼总经理，拥有控股权的大股东，在哪儿投资还要由东州市委市政府定吗？你们只允许我把钱投在东州的老窝里，投到别的地方就是和市政府过不去，某些领导就要翻脸，这样的投资环境，不仅国有资产不能保值增值，还会吓走投资者，我认为吴市长脑袋里的地方保护主义思想太浓重，在权力的强势下，资本是什么？难道仅仅是一块任何人搬来搬去的金砖？"

经过长期的合作，纪东翔深知金伟民的性格，宝刀不锋，宁愿折断，他摇着头说："伟民，你别忘了欧华汽车是基金会名下的企业，你在《代理声明》中明确表明：你是受省国有资产管理局的委托，以代理人的身份持有欧华汽车控股有限公司百分之百的股份，这就是说欧华汽车控股有限公司真正的所有人是省国资局。"

冯保春接过话茬说："伟民，你看看这份函就全清楚了。"说着从皮包里拿出那份省国资局下发的《关于委托中国汽车教育基金会投资的函》。

接过函一看，金伟民心口顿时不适起来，他陷入了深深的痛苦之中……

冯保春和纪东翔，探明了金伟民的真实想法后，两向市长吴东明汇报，商议对策。吴东明听取了冯保春和纪东翔的汇报以后，觉得事态严重，金伟民随时都有携款潜逃的可能，傍晚特意将省长助理、省国资产局局长陈红旗请到了草河口迎宾馆十五号楼，两个人一同商议对策。

陈红旗毫不犹豫地建议说："建议立即成立清江省接收东汽集团国有资产工作组，改选董事长和总经理，全面接手包括欧华汽车控股有限公司在内的东汽集团，严防国有资产流失。"两个人一拍即合，当天晚上，吴东明就命令冯保春给赵长征起草《关于成立清江省接收东汽集团国有资产工作组的报告》。

第二天一大早，吴东明就驱车去了省政府，赵长征看了报告以后，立即批示：同意。当天下午，在东汽大厦十八楼召开了董事会，在董事长金伟民缺席的情况下，通过董事会决议，做出了集团高层人员的委任变动，由冯保春接任董事长，纪东翔任总裁，副总裁、行政总监、财务总监也都易人。紧接着吴东明调集公安、审计、税务等大批人马，进驻东汽集团，展开了对金伟民的全面调查。

丁能通得知消息后十分震惊，他没想到省里也会插手这件事，他内心极度悲凉，他没想到会是这么一个结果，早知如此，自己何必要给金伟民牵线搭桥，引见到东汽集团，实指望金伟民和东汽集团获得双赢，结果却是个大败局。

李欣汝预感到金伟民与东汽集团的缘分已尽，三十六计走为上。但是怕金伟民舍不得自己尚未成功的汽车革命，他又是个宝刀不锋、宁愿折断的性格，搞不好怕连命都不保。"民哥，俗话说，留得青山在，不怕没柴烧，从古到今商不与官斗，眼下看我们怎么做都无力回天了，民哥，你这个东汽集团的董事长兼总经理不如还给东州。"

金伟民虽然有心理准备，还是没想到这个工作组的规格会这么高，好在在丁能通的提醒下，对手中的百亿元财富产权可能失落或重新被界定早有察觉和警醒，曾就此做出了一些调整、移动和弥补。

但是百亿元财产即将被划走，金伟民无论如何也无法接受，他果断地说："欣汝，不能再等了，你现在就走，先回香港，按我说的办，等资产处理完后，你再回来接我，到时候我们再定去留。"

陈红旗在两位随行人员的陪同下，来到金伟民的病房。本来陈红旗想客气几句，见金伟民如此冷淡，便收起笑容，一本正经地说："金

先生，你的气色不错，看来身体恢复了，我这次来主要是向你传达：经省政府批准，省国资局将东汽集团包括欧华汽车控股有限公司下属所有企业一并划转东州市人民政府，所有债务一并划转，这是省长令，你看一看吧。”

金伟民根本没接陈红旗递过来的文件，望着陈红旗胖乎乎的脸，金伟民目光悲凉地质问道：“陈助理，我创造的百亿资产，不是土豪劣绅剥削农民的不义之财，要把欧华拿过去，总得平等协商吧，总得尊重创业，承认经营，肯定业绩吧？你们别忘了，基金会没有向欧华汽车投入一分钱，无论清江省政府还是东州市政府都没有和我签订任何股权转让的法律文件。按照《公司法》，谁投资谁受益的原则，我拥有基金会的绝对股权。”

陈红旗冷冷地笑了笑，“金先生，你只是国有资产的经营者，欧华是国家的，《代理声明》是你亲自签的，至于基金会，你看看这份函，你?清楚了。”

《驻京办主任》 第二部分(17)

金伟民一把接过函件仔细看了起来，不看则已，一看他从嘴里挤出六个字：“你们这是暗算！”然后重重地将函件扔在地上。

周永年和林大可得知省里成立了接收东汽集团国有资产工作组后，都觉得这么做不妥，两个人不约而同地来到夏闻天的办公室，想听听夏闻天对这件事的看法。一进门林大可就嚷嚷道：“东州的招商什么时候变成招‘伤’了？投资改成让人家投‘降’了？”

周永年也添油加醋地说：“闻天，只允许骨髓捐献者给一个白血病人捐骨髓，不允许给其他白血病人捐骨髓，是不是太霸道了？”

夏闻天无奈地说：“在东州的经济发展上，我们谁也摆脱不了成也萧何败也萧何的干系，‘萧何’是什么？就是以**羚**为壑的地方保护主义。欧华汽车配套只能在清江省内，不允许到外省市去配套发展，在经济全球化时代，这种走回头路的配套模式，怎么能让一个企业的产品质量有提升？这不是进步，是倒退！在新的历史条件下，执政者不仅需要海纳百川的胸怀，更需要以人为本的自信啊！”

周永年很理解夏闻天话里话外的深意，只是觉得公仆和政治家既有联系也有区别，政治家面对人民是公仆，面对对手时就应该是王者，如果在第一回合击倒对手，何必要等到第九回合呢？夏闻天脑海里“福为民开”的公仆意识太浓，这对一个政治家来说既是一个优势，也是一个弱点，因为政治永远都是权力的夺取与运用。

蒋春杰最近听到不少关于姐夫的闲话，为此，蒋春杰没少跟踪辛翠莲，甚至窃听了吴东明和辛翠莲的谈话，一听才知道辛翠莲已经为吴东明生了孩子，那小骚逼竟然想逼姐夫和姐姐离婚，她好取而代之。从窃听中，蒋春杰发现吴东明已经被辛翠莲逼得快走投无路了，那小娘们一直扬言要抱着孩子去中纪委，蒋春杰从为姐姐的婚姻担心，开始转向为姐夫的前程担心，他觉得有必要和姐夫谈谈了。

吴东明一直想找小舅子商量商量怎么办，蒋春杰竟主动找上门来了，吴东明心中有数，小舅子找自己无非是又看上什么位置了，这正是商量解决辛翠莲这件事的好机会。对付这种死缠烂打的女人，自己的小舅子最有经验。两个人密谋着一个不告人的计划……

李欣汝通过习涛得知自己回香港抛股票套现的事，令吴东明非常震怒，省里认为这是侵吞国有资产，省公安厅怕是要对金伟民采取强制措施。

丁能通得知省里要对金伟民采取强制措施后，他的第一反应就是必须马上送金伟民出境。丁能通几乎与李欣汝同时到达北京医院。李欣汝在住院部走廊看见丁能通就像看见了救星一样，她知道眼下能救金伟民的只有丁能通了。

此时的金伟民已经预感到山雨欲来，他穿着住院服，伫立在窗前，脑海中不时浮现出自己纵横商海的艰辛，近二十年的商海打拼，最让他得意的还是成功运作濒临倒闭的东汽集团在纽约上市，每当他想起五星红旗在曼哈顿金融街的摩天大楼间高高飘扬时，他的心情就激动不已，如今他却不得不直面一场资产丕变，内心深处不仅有大漠孤烟直的孤独，更有大江东去的悲凉。

李欣汝从未见过金伟民如此沮丧过，她抹了抹眼角的泪花平静地说："民哥，丁大哥的意思是让我们马上出境，否则我们会有危险。"

丁能通建议金伟民先去加拿大然后再回美国，他感慨地说："其实，我们已经走得太远，以至于忘记了为什么而出发啊！"

深秋的北京突显出古气磅礴的景象，丁能通觉得自己的心不再是心，而是被秋风扫过的城墙、坛庙、街道和落叶，他觉得自己承受的太多了，太沉重了，特别是姐夫的出逃和金伟民的出走，自己都逃脱不了干系。命运弄人，丁能通的内心深处有一种无法原谅的愧疚。送走了金伟民，习涛看得出丁能通内心的痛苦说："头儿，我时常想，即使你出污泥而不染，你的根不还是扎在污泥里吗？我曾经梦想寻找一块净土，却发现理想出自污泥，爱情也出自污泥，这个世界上有什么

不是出自污泥呢？人到这个世界上其实就是来受苦的，人到底有没有灵魂值得怀疑。”

《驻京办主任》 第二部分(18)

丁能通听了习涛这番感慨，深知他内心也一定隐藏着巨大的痛苦，只是不便说出来罢了，为了安慰习涛，丁能通想起了傅雷在《约翰.克里斯多夫》译者献辞中的两句话，“习涛，真正的光明决不是永没有黑暗的时间，只是永不被黑暗所掩蔽罢了。真正的英雄决不是永没有卑下的情操，只是永不被卑下的情操所屈服罢了。兄弟，有时委屈不是为了求全，而是为了求真，求净，求善啊！”

习涛听罢眼睛一亮，“头儿，你要有个心里准备，辛翠莲住的别墅、开的保时捷，可都是你姐夫送的。你姐夫在外面这么躲着非常危险，投案自首是他最好的出路，说不定还可能将功赎罪，反正蝎神集团已经定性为因经营不善而破产，大不了坐几年牢，可是藏起来不露面怕不是长久之计。头儿，白丽娜和你姐夫关系不一般，你这么精明的人不会没有察觉，白丽娜准知道你姐夫的下落，但有一点，自首只能找石存山，千万别落在蒋春杰手中。”

“蒋春杰”三个字一出口，丁能通恍然大悟，他一下子知道了习涛说的“别人”指的是谁，他原以为姐夫只是为了逃债而逃走的，想不到竟是怕人家谋害自己而逃走的，丁能通越想越为姐夫担心，点烟时竟把烟拿倒了，点着了过滤嘴……

辛翠莲这几天颇为得意，吴东明在自己的威胁之下明显服软，同意在适当的时候提出和蒋春华离婚。吴东明却被辛翠莲纠缠得心力交瘁了，他终于答应她考虑与自己老婆离婚了，这对辛翠莲来说是个天大的好事。

上午，辛翠莲到父母家看了看女儿。午饭后，她就开开着保时捷去圣爱美容院做了美容。在美容院享受了“贵妃醉酒”服务后，已经月上柳梢头了，辛翠莲挎着香奈儿皮包香气如兰地上了车。她一踩油门，保时捷吉普车向黑水河大桥方向驶去。解放大街是东州横贯南北的快速干道，来往车量速度非常快，保时捷吉普车驶上解放大街，辛

翠莲也加快了速度，她并没注意有车一直跟着自己。快到黑水河大桥时，辛翠莲想减速，她万万没想到刹车却失灵了，她把刹车踩到底也不管用，只好用手刹车，结果手刹车也失灵了，辛翠莲手忙脚乱起来，脑海里一片空白，此时跟在后面的奥迪车猛然加速冲向保时捷，辛翠莲从反光镜中发现有车冲了上来，她本能地向右一打方向盘，保时捷吉普车像奔牛一样撞向大桥护栏，冲出大桥，飞入黑水河，后面的奥迪车丝毫没有减速，像流星一样消失在夜幕之中……

丁能通原以为金伟民一出走，上面就会来调查自己，却一点动静都没有，只是媒体闹得沸沸扬扬的，欧华汽车在香港联交所和纽约证券交易所的股价出现极大波动。

金伟民和李欣汝安然到达加拿大后，给丁能通打来了电话，报了平安。衣雪对丁能通的牵挂也与日俱增，她已经做好了回国的准备。看到衣雪的邮件以后，丁能通心潮起伏，他觉得自己的心像个生病的孩子，急需衣雪的怀抱来温暖。丁能通太累了，一路走来，气喘吁吁，却找不到歇脚的地方。他觉得自己就像是一颗路上的沙粒，突然有人走来捡起自己捂在手心，这个人就是衣雪。他终于找到了歇脚的地方，原来歇脚的地方就是爱。

习涛第一时间向丁能通汇报了辛翠莲出了车祸，而且是谋杀。他明白吴东明的路也走到头了！

吴东明心乱如麻，小舅子蒋春杰莽撞竟然要了辛翠莲的命，他的本意是想让小舅子找点黑道上的人吓唬吓唬辛翠莲，把这个女人逼出国算了，没想到，蒋春杰根本没按自己的意思办，而是背着自己痛下了杀手。眼下这个案子已经轰动了东州城，省公安厅对这个案子非常重视，邓大海更是向夏闻天立下了军令状，尽管蒋春杰有反侦察的能力，这个案子破怕是早晚的事。

《驻京办主任》 第二部分(19)

此时，吴东明的心像是被无数的蚂蚁撕咬一样难忍，他弄不清楚自己为什么会走到今天这个地步。果真东窗事发，自己还有什么脸面对妻子，还有什么脸面对儿子，就更没有脸面对老娘了。

从刘凤云家出来，丁能通就觉得浑身发热，胸还有点疼，他强打精神返回北京花园。走进大堂，迎头碰上了朱明丽。她知道最近丁能通压力大，身心疲惫。“明丽，衣雪已经在飞机上了，明天早晨就到，我这个样子怕是接不了她了，拜托你替我接一下衣雪。”丁能通说着咳了几声。

衣雪走出国际进港大厅时，原以为丁能通会手捧鲜花迎接自己，不成想，丁能通病了，医生诊断为胸膜炎，已经住进北京医院了。衣雪心里清楚，姐夫的事和金伟民的事让他承受了太多的压力。

吴东明从北京回来，一下飞机就被刘光大的车接走了，当他走进了刘光大的办公室时，林白也在，这是他万万没有想到的。刘光大说：“东明，今天找你来要有个心理准备，你的小舅子蒋春杰已经被市公安局刑拘了，有证据表明，将辛翠莲的车撞下黑水河大桥的奥迪车就是蒋春杰的。在这之前，省纪委接到过许多举报信，都称辛翠莲是你包养的情妇。今天我和老林找你，就是代表省委和你慎重地谈谈，希望你本着实事求是的原则，对组织忠诚老实的态度讲明真相。”

吴东明感到全身都在瓦解、崩溃，懊恼、悲凉、悔恨、绝望像肮脏而浑浊的洪水，将他卷入漩涡，无论怎么挣扎也摆脱不掉。他断定妻子什么都知道了。

吴东明一进家门，蒋春华就给了他一个下马威，她平静地递给吴东明一张纸，“签字吧！”蒋春华决绝地说。吴东明接过那张纸一看，竟然是离婚协议书。蒋春华突然爆发了，她用手指着吴东明问：“吴东明，你先说说你干了什么？卑鄙，辛翠莲的父母抱着孩子来找过我，那孩子的脸就像用模子刻下来似的，长得跟你一摸一样，吴东明，这

辈子你休想让我原谅你！”蒋春华说完，一把拿起搭在椅子上的外套，摔门而去。

火辣辣的腮帮子，让吴东明倍感屈辱，和蒋春华过了大半辈子了，这还是妻子第一次动手打自己，而且打的是脸，是妻子曾经倍感骄傲的脸，如今这张脸却让妻子倍感耻辱，以至于无情地将巴掌打在上面。离开昌山市时，昌山的老百姓人山人海地送自己，那时自己这张脸是何等的荣耀，到了东州以后自己是怎么变的？吴东明百思不得其解。

一个没有脸的市长连妻子、儿子、白发苍苍的老娘都无颜再见，还有什么颜面见东州八百万人民，蒋春杰是杀死辛翠莲的凶手，但自己是主谋，要尝命应该是自己。

吴东明绝望了，他一直呆坐在椅子上直到下半夜。屋子里一盏灯也没点，他的目光却像鬼火一样幽亮，他突然起身将满屋子的灯点亮，然后从皮包里拿出笔，工工整整地在离婚协议书上签了字。然后，吴东明地淡淡一笑，走进了洗手间。

吴东明洗了脸，刮了胡子，刷了牙，在衣柜内挑出自己最喜欢的一身西装，穿在身上，配了一条鲜红的领带系在脖子上，然后毅然决然地走进厨房，将两个天然气阀打开，伴随着嗤嗤的响声，吴东明从容地走进卧室，躺在松软的双人床上，面容平静地望着天棚，渐渐地渐渐地进入了梦乡……

《驻京办主任》 第二部分(20)

丁能通得知吴东明自杀的消息的同时，也得知了另一个消息，就是邱兴本投案自首了，消息是石存山告诉丁能通的。石存山得知邱兴本躲在云南景洪的消息后，只身去了景洪，在和邱兴本深谈后，邱兴本自己回到东州投案自首。然而这两个消息都轰动了东州古城，特别是吴东明自杀，不仅震惊了东州，而且震惊了全国。

丁能通听到这两个消息本来见好的病情又加重了，多亏有衣雪无微不至的关照，身体才慢慢地趋于好转。

“雪儿，回到家我的病准好，好吗？明天就回。”丁能通说完干咳了两声。

“能通，你看你喘气都费劲，根本不能坐飞机。”衣雪为难地说。

“雪儿，咱不坐飞机，坐火车，我好长时间没坐火车了，我想做火车。”丁能通恳求道。

衣雪非常理解丁能通此时此刻的心情，她温柔地点了点头，像慈母一样用纸巾擦了擦丁能通的嘴角。

火车票是习涛买的，昨晚下了一宿的雪，当习涛将丁能通和衣雪送上火车时，雪还在下。丁能通的目光一直透过车窗注视着纷飞的雪花，火车的速度越来越快，茫茫白雪覆盖了旷野，丁能通忽然想起有人比喻孤独的雪是死掉的雨，是雨的精魂，但是谁说的却怎么也想不起来了，刚想问衣雪，却发现有漫天乌鸦飞过，跟随着火车，茫茫苍苍，大有盖过雪花的势头，火车就穿梭在这黑白世界里，远处连绵闪过几个土包，丁能通一下子想起了娘的坟，娘的坟很长时间没有人填把土了，他似乎看到锥形的坟头已经扁平，被白雪覆盖着，白雪之上有几株枯草，那枯草像娘的身影，被寒风吹动，仿佛盼儿归的娘在招手，丁能通的眼泪在也忍不住了，扑簌簌地滚落下来，这时，车厢内响起了莎拉.布莱曼的英文歌曲《归家之路》：

归家的路并不遥远，

家让我抚平深深的伤痛，
归家的路并不遥远，
我的心已先于火车到了家……